


МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«КУБАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
(ФГБОУ ВО «КубГУ»)

Факультет экономический
Кафедра теоретической экономики

КУРСОВАЯ РАБОТА

по дисциплине «Бизнес анализ»

БАНКРОТСТВО ПРЕДПРИЯТИЯ

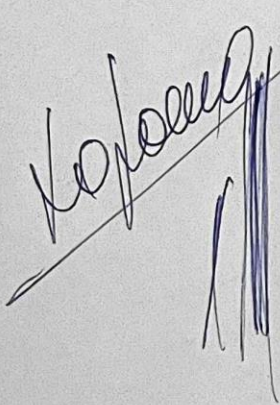
Работу выполнил  06.06.2024 Д.С. Ковшиков
(подпись, дата)

Направление подготовки 38.03.05 – Бизнес-информатика курс 3

Направленность (профиль) Бизнес в цифровой экономике

Научный руководитель
доктор экон. наук, профессор  06.06.2024 В. А. Сидоров
(подпись, дата)

Нормоконтролер
доктор экон. наук, профессор  06.06.2024 В. А. Сидоров
(подпись, дата)



Краснодар
2024

Содержание

Введение	3
1 Теоретические, методические и нормативно-правовые основы исследования банкротства предприятия.....	5
1.1 Концепция банкротства предприятия	5
1.2 Процедура последствия банкротства предприятия. Причины и факторы несостоятельности (банкротства) предприятия в условиях современной экономики	6
1.3 Методы экономического анализа в диагностике финансовой несостоятельности предприятия.....	11
2 Анализ финансовой деятельности ПАО «Магнит»	15
2.1 Характеристика ПАО «Магнит».....	15
2.2 Анализ финансовой деятельности ПАО «Магнит»	17
2.3 Оценка вероятности банкротства ПАО «Магнит»	21
2.4 Мероприятия по повышению прибыли и снижению вероятности банкротства	22
Заключение	27
Список литературы	29
Приложение А	33
Приложение Б.....	34
Приложение В	35
Приложение Г.....	36
Приложение Д	37
Приложение Е.....	38

Введение

Актуальность данной темы вызвана большой конкуренцией, монополизацией рынка более крупными предприятиями. Для стабильной работы организации и недопущении возникновения ситуаций финансового краха организациям необходимо проводить финансовую оценку риска банкротства бизнеса, которая позволит компании в нужное время спрогнозировать кризисную ситуацию и быстро принять меры для ее устранения.

Цель курсовой работы – изучение темы банкротства предприятия и выявление риска банкротства ПАО «Магнит».

В ходе работы следует выполнить ряд задач: изучить проблематику несостоятельности (банкротства) предприятия; изучить процедуру и последствия банкротства предприятия, причины и факторы несостоятельности (банкротства) предприятия в условиях современной экономики; изучить методы экономического анализа в диагностике финансовой несостоятельности предприятия; изучить краткую характеристику ПАО «Магнит»; проанализировать финансовую деятельность ПАО «Магнит» в рамках некоторых показателей необходимых для расчета риска вероятности банкротства ПАО «Магнит»; оценить вероятность банкротства ПАО «Магнит»; предложить мероприятия по снижению риска банкротства.

Объект исследования – ПАО «Магнит».

Предметом исследования выступают экономические отношения, возникающие в процессе оценки потенциального банкротства предприятия и его прогнозирования на основе анализа финансового состояния.

В качестве информационной базы выступили разнообразные научные статьи, учебные пособия раскрывающие особенности проведения оценки вероятности банкротства предприятия и методы его предупреждения, электронные ресурсы, а также данные годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности объекта исследования, данные официального сайта ПАО «Магнит».

В качестве методологической базы использованы:

1. Методика Э. Альтмана. В основе модели Э. Альтмана лежит комбинация 5 ключевых финансовых коэффициентов, которые характеризуют финансовое положение и результаты деятельности предприятия.

2. Методика изучения бухгалтерской отчетности.

Практическая значимость результатов исследования заключается в разработке рекомендаций, которые в перспективе могут быть использованы руководством ПАО «Магнит» с целью улучшения финансового состояния предприятия.

Курсовая работа состоит из введения, двух глав, заключения, списка литературы, приложения.

1 Теоретические, методические и нормативно-правовые основы исследования банкротства предприятия

1.1 Концепция банкротства предприятия

Рассмотрим различные подходы к проблеме банкротства предприятия в таблице 1:

Таблица 1 – Подходы к проблеме банкротства предприятия

Автор высказывания о проблеме	Источник	Суть проблемы
Хашиев Э. Х.	Хашиев Э. Х. Научный электронный журнал Меридиан	1. Государство должно помогать, малые и средние предприятия избегать банкротства и продолжить дальнейшую успешную хозяйственную и иную коммерческую деятельность. 2. Процедура банкротства должна быть максимально упрощена (необходимо ввести консультационные центры, которые бы помогали в раннем прогнозировании банкротства; ввести меры, которые позволили бы более тщательно проверять должников на предмет фиктивного и преднамеренного банкротства, а при наличии указанных признаков применять к виновным меры уголовно-правового характера). Положительным моментом является то, что с момента признания гражданина банкротом устанавливается перечень имущества, которое не может быть изъято ни при каких обстоятельствах [1].
Дудкина Н. В.	Дудкина Н. В. В сборнике: Фундаментальные и прикладные исследования в науке и образовании. сборник статей Международной научно-практической конференции	Автор видит законодательные проблемы института банкротства в России, отмечая следующее: «действующее российское законодательство не содержит специальных норм, которые устанавливали бы ответственность за недобросовестные действия арбитражного управляющего при проведении процедур несостоятельности (банкротства)». [2].
Рудыка В.И., Великий Ю.М., Зема О.Д.	Лесная И.А., Бжассо А.А. Экономика и бизнес: теория и практика	Авторы отмечают, что исторически банкротство оценивалось по имеющейся у должника неоплаченной задолженности. При этом процесс управления банкротством заключался в принуждении выплаты по счетам, а в случае уклонения, в наказании должника. Следовательно, определение факторов состояния банкротства предприятия исходило только от определения степени ответственности и наказания должника, способы восстановления его платежеспособности и методы планирования по финансовой реорганизации предприятия даже не рассматривались [3].
Ендовицкий Д. А., Щербаков М. В.	Ендовицкий Д.А. Диагностический анализ финансовой несостоятельности организаций	Авторы выделяют процедурные аспекты регулирования и устранения последствий банкротства на различных этапах: судебный, досудебный, достижение мирового соглашения с кредиторами, делая акцент на объективном факте его установления. Содержание авторской позиции заключается в том, что под банкротством понимается разновидность кризиса, имеющего вероятностный характер наряду с другими рисками и негативными явлениями, которым подвержена деятельность субъекта бизнеса [4].
Рыбальченко Н. П.	Гусева И. Б., Кудряшова О. В., Наука в центральной России	По мнению автора прибыльные компании с достаточными финансовыми ресурсами также могут обанкротиться. Низкий уровень материально-финансовых ресурсов при образовании задолженности – это нечастый случай, возникающий, когда размер убытков равен сумме собственных и заемных средств [5].

Продолжение таблицы 1

Бланк И. О.	Оборин М. С., Мартиросян М. Р., Интеллект. Инновации. Инвестиции	Автор оценивает процесс банкротства как допущение глобальных рисков предприятия, что приводит к неспособности выполнить свои финансовые обязательства перед кредиторами и бюджетом [6].
Асеева Н. В.	Пивень И. Г., Бжассо А. А. Экономика и предпринимательство	Автор полагает, что правовой аспект заключается в том, чтобы найти баланс между интересами кредитора, должника, общества и государства, применяя к должнику разнообразные законодательные меры. Очевидно, что интересы кредитора заключаются в попытках удовлетворить собственные требования, а интересы должника – в восстановлении финансово-экономической устойчивости и выхода из кризиса [7].
Торкановский Е. П.	Самарина Н.С., Пискарева В.С. Экономика: вчера, сегодня, завтра	Автор определил четыре основные проблемные области, в рамках которых могут возникнуть причины банкротства предприятия: принципы деятельности, ресурсы, стратегия предприятия, качество и уровень маркетинга [8].
Эймсом М. Д.	Львова О.А. Государственное управление	Автор выделил восемь основных причин банкротства: нехватка капитала; неудачное расположение бизнеса; недостаток опыта; неэффективное управление оборотным капиталом; плохая кредитная политика; излишнее инвестирование в фиксированные активы; использование средств предприятия на личные цели; неожиданный рост бизнеса [9].

Мнения авторов разделились. Некоторые авторы считают, что проблема банкротства на законодательном уровне. Другие считают, что банкротство наступает из-за проблем самого предприятия или влияния внешних факторов на предприятие.

1.2 Процедура последствия банкротства предприятия. Причины и факторы несостоятельности (банкротства) предприятия в условиях современной экономики

Российское законодательство о несостоятельности (банкротстве) регулярно изменяется и дополняется. Действующий основной закон в данной сфере – Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» (далее – ФЗ о банкротстве, ФЗ № 127-ФЗ) [10] – третий за постсоветский период. До этого действовал Закон Российской Федерации от 19.11.1992 № 3929-1 «О несостоятельности (банкротстве) предприятий» и сменивший его Федеральный закон от 08.01.1998 № 6-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», уступивший место ФЗ о банкротстве. Одно из наиболее

резонансных нововведений последних лет, которое коснулось большого количества граждан, а также их кредиторов и которое в целом нельзя не оценить положительно, – это введение у нас в стране с октября 2015 г. так называемого потребительского банкротства, то есть банкротства граждан, а не только индивидуальных предпринимателей, как было ранее.

В соответствии со статьей 27 ФЗ № 127-ФЗ при рассмотрении дела о банкротстве применяются такие процедуры как наблюдение, финансовое оздоровление, внешнее управление, конкурсное производство и мировое соглашение. На рисунке 1 изображены виды процедур банкротства и их сроки осуществления:

<i>Процедура</i>	<i>Срок</i>
Наблюдение	Не больше 7 месяцев
Финансовое оздоровление	Не больше 2 лет
Внешнее управление	Не больше 2 лет
Конкурсное производство	6 месяцев (с возможностью продления)
Мировое соглашение	-

Рис. 1 – Виды процедур и их сроки осуществления

Осуществление процедур банкротства юридического лица является трудозатратным и длительным процессом, как для самого должника, так и для его кредиторов. В среднем процедуры банкротства небольшой компании занимает от 6 месяцев до 1 года, при учете благоприятного стечения обстоятельств, а если должником является крупная организация с огромным количеством контрагентов и сложной бухгалтерией, то процесс ликвидации может занимать несколько лет. Заявление о несостоятельности (банкротстве) вправе подать сам должник, кредитор, работник должника, осуществляющий деятельность по трудовому договору, или уполномоченный орган (Федеральная налоговая служба России), согласно требованиям ФЗ № 127-ФЗ. При рассмотрении заявления о несостоятельности (банкротстве) арбитражный суд,

оценивает фактические обстоятельства дела (задолженность его на момент обращения в суд должна быть выше 300 тыс. рублей, просрочка по исполнению обязательств перед кредиторами должна быть 3 месяца и более), финансовое состояние юридического лица, неспособного отвечать по своим обязательствам перед кредиторами принимает заявление в производство. В случае удовлетворения заявления о несостоятельности (банкротстве) суд вводит процедуру наблюдения [11].

На рисунке 2 рассмотрим цели процедуры банкротства юридических лиц:



Рис. 2 – Цели процедуры банкротства юридических лиц

После проведения конкурсного производства арбитражный суд направляет уведомление в регистрирующий орган об исключении юридического лица из ЕГРЮЛ [12].

Многие российские авторы придерживаются мнения, что нашему законодательству нет нужды в процедуре наблюдения. Так, Р. Калнан, анализируя российское законодательство о банкротстве пришел к выводу, что значительным недостатком процедуры наблюдения является риск снижения стоимости бизнеса должника в связи с задержками в период действия данной процедуры, также минусом является и долгое принятие решения в делах о несостоятельности (банкротстве), и сохранение руководством должника своих полномочий, даже под руководством временного управляющего. Вместе с тем,

Конституционный суд Российской Федерации в одном из своих постановлений ответил на данное утверждение: «наблюдение позволяет учесть законные интересы всех участников дела о банкротстве, в том числе предупредить злоупотребление правами, как со стороны должника, так и со стороны кредиторов». Согласившись с данным утверждением Конституционного Суда Российской Федерации заметим, что процедура наблюдения имеет свои положительные стороны. Одной из них является принятие решения о дальнейшей процедуре банкротства, которая выбирается наиболее простым и доступным способом. Таким образом, вход в процедуру банкротства из процедуры наблюдения, предусмотренный действующим российским законодательством, является наиболее оптимальным решением. Для минимизации негативных последствий названной процедуры необходимо установить возможность более коротких сроков ее проведения основываясь на выводах, которые предоставляет временный управляющий.

Факт банкротства признается арбитражным судом, а причинами могут быть экономические, политические, демографические факторы. Среди экономических выделим внешние и внутренние причины. Важными являются кризисные явления в экономике страны, нестабильная финансовая система, банкротство партнеров, инфляция, высокий размер налогов и так далее.

К внутренним факторам можно отнести:

- нарушение принципа оптимальности соотношения собственного капитала и заемного в сторону превышения последнего;
- превышение срочных финансовых обязательств над суммой высоколиквидных активов, которая приводит к снижению платежеспособности и ликвидности предприятия;
- когда наблюдается отрицательное сальдо между отрицательным и положительным денежными потоками и отсутствует в перспективе перелома;
- ошибки в работе персонала в области финансового менеджмента.

Важной задачей менеджмента компании в целях предупреждения и предотвращения возможной неплатежеспособности является контроль текущих

счетов, планирование финансовых ресурсов, своевременное прогнозирование вероятности банкротства [13].

Также необходимо учитывать, что любая организация осуществляет свою деятельность под воздействием внутренней и внешней среды.

Внешние факторы оказывают сильное влияние на деятельность предприятия и соответственно могут привести к банкротству предприятия. К внешним факторам, приводящим к банкротству предприятия, можно отнести: экономические (уровень инфляции, уровень доходов и накоплений населения, цикличность экономического развития, изменение процентных ставок); политические (налоговая политика, изменения в отношении собственности, отношение государства к предпринимательству, законодательные нормы и акты по защите прав потребителей и предпринимателей: ограничение монополизма, защита конкуренции); социальные (потребительский выбор, привычки, традиции потребления, новизна технологий).

Помимо внешних факторов имеются внутренние факторы, которые также могут усилить кризисную ситуацию предприятия, это, например: возникновение убытков предприятия, резкое повышение уровня издержек производства и сбыта товара, утрата уровня культуры производства и предприятия, нарушения пропорциональности в статьях бухгалтерского баланса, увеличение задолженности предприятия, уменьшение доходов предприятия и падение прибыльности фирмы. Указанные факторы могут быть вызваны неспособностью товара конкурировать с другими товарами, нерациональной структурой управления, низкой квалификацией персонала, неумением ориентироваться в изменяющейся рыночной обстановке, недоучетом финансовых рисков, рискованной программой развития, низким уровнем применяемых технологий. Это далеко не весь список проблем, обострение которых может стать причиной банкротства.

Провоцируют банкротство, помимо перечисленных внутренних и внешних причин, некоторые специфические тенденции, характерные для конкретной организации. Необходимо учитывать, что причин банкротства существует

множество, но рассматривать их необходимо в комплексе и взаимодействии, так как маловероятно, что возникновение только одного фактора приведет к банкротству.

Таким образом, осознание факторов и причин возникновения банкротства позволит хозяйствующим субъектам организовать управление имеющимися производственными, финансовыми, человеческими, интеллектуальными ресурсами так, чтобы обеспечить стабильное развитие и не допустить банкротства. Ведь выход предприятия из кризисной ситуации возможен только при устранении причин ее возникновения. Умение своевременно выделить предпосылки, факторы и причины кризисов дает возможность вовремя принять предупредительные меры, разработать антикризисную политику и минимизировать последствия финансового кризиса при его наступлении, то есть не допустить банкротства [14].

1.3 Методы экономического анализа в диагностике финансовой несостоятельности предприятия

Прогнозирование банкротства предусматривает использование различных зарубежных и отечественных методов и методик, которые базируются на математической обработке данных статистического и бухгалтерского учета.

На первом этапе прогнозирования банкротства оценивают удовлетворительность структуры бухгалтерского баланса организации, используя коэффициенты: обеспеченности предприятия собственными оборотными средствами и текущей ликвидности.

Если результаты расчетов показали, что их фактическое значение соответствует нормативным, то на следующем этапе анализа рассчитывается коэффициент утраты платежеспособности в ближайшие три месяца. Если расчеты показали, что коэффициент меньше 1, то есть угроза у предприятия в ближайшие три месяца утратить свою платежеспособность.

Если значения коэффициентов обеспеченности предприятия собственными средствами и текущей ликвидности признаются неудовлетворительными, то рассчитывается коэффициент восстановления платежеспособности. Если значение этого показателя больше 1, то предприятие имеет реальную возможность в течение 6 месяцев восстановить свою платежеспособность.

Далее рассмотрим модели Э. Альтмана, которые используются при прогнозировании банкротства.

В 1968 г. Z-модель Альтмана впервые была опубликована британским ученым Э. Альтманом. Изначально данная модель применялась только для анализа компаний, акции которых котируются на бирже. Модель Альтмана для предприятий, чьи акции не котируются на бирже, была предложена лишь в 1983 г. С точки зрения экономического смысла модель представляет собой функцию от некоторых показателей, характеризующих экономический потенциал предприятия и результаты его работы за истекший период. При разработке собственной модели Э. Альтман изучил финансовое положение 66 предприятий, половина из которых обанкротилась, а другая половина продолжала успешно работать.

В экономической литературе упоминается три наиболее используемых модели Э. Альтмана, рассмотрим формулы их расчета.

1. Двухфакторная модель Э. Альтмана является одной из самых простых и наглядных методик, используемых для прогнозирования вероятности банкротства. Для того, чтобы воспользоваться данной методикой, необходимо рассчитать влияние только двух показателей это: коэффициент текущей ликвидности и удельный вес заемных средств в пассивах. При значении $Z > 0$ ситуация в анализируемой компании критична, вероятность наступления банкротства высока.

2. Самая популярная Пятифакторная модель Э. Альтмана для акционерных обществ, чьи акции котируются на рынке рассчитывается по формуле 1:

$$Z = 1,2 * X1 + 1,4 * X2 + 3,3 * X3 + 0,6 * X4 + X5, \quad (1)$$

где

X1 – оборотный капитал к сумме активов предприятия. Показатель оценивает сумму чистых ликвидных активов компании по отношению к совокупным активам.

X2 – не распределенная прибыль к сумме активов предприятия, отражает уровень финансового рычага компании.

X3 – прибыль до налогообложения к общей стоимости активов. Показатель отражает эффективность операционной деятельности компании.

X4 – рыночная стоимость собственного капитала/бухгалтерская (балансовая) стоимость всех обязательств.

X5 – объем продаж к общей величине активов предприятия характеризует рентабельность активов предприятия.

В результате подсчета Z – показателя для конкретного предприятия делается заключение: если $Z < 1,81$ – вероятность банкротства составляет от 80 до 100 %; если $Z = 1,81 - 2,77$ – средняя вероятность краха компании от 35 до 50 %; если $Z = 2,77 - 2,99$ – вероятность банкротства не велика от 15 до 20 %; если $Z > 2,99$ – ситуация на предприятии стабильна, риск неплатежеспособности в течении ближайших двух лет крайне мал. Точность прогноза в этой модели на горизонте одного года составляет 95 %, на два года – 83 %, что является ее достоинством. Недостатком же этой модели заключается в том, что ее по существу можно рассматривать лишь в отношении крупных компаний, разместивших свои акции на фондовом рынке.

3. Модель Э. Альтмана для компаний, чьи акции не торгуются на биржевом рынке. Модифицированный вариант пятифакторной модели. Если $Z < 1,23$ предприятие признается банкротом, при значении Z в диапазоне от 1,23 до 2,89 ситуация неопределенна, значение Z более 2,9 присуще стабильным и финансово устойчивым компаниям.

Модель Э. Альтмана обладает рядом неоспоримых достоинств: простота и возможность применения при ограниченной информации; сравнимость

показателей; возможность разделения анализируемых компаний на потенциальных банкротов и не банкротов; высокая точность расчетов.

Но кроме достоинств, модели присущи и следующие недостатки: невозможность использования в российских условиях (не учитывает российские особенности экономики); сложность интерпретации итогового значения; основана на устаревших данных; не учитывает показателей рентабельности [15].

Для поддержания эффективности работы предприятия любой сферы и отрасли, необходимо проведение анализа результатов ее деятельности и прогнозирования риска банкротства на регулярной основе.

2 Анализ финансовой деятельности ПАО «Магнит»

2.1 Характеристика ПАО «Магнит»

Публичное акционерное общество «Магнит» создано 12 ноября 2003 г. как закрытое акционерное общество «Магнит». 25 сентября 2014 г. внеочередным общим собранием акционеров принято решение об изменении полного фирменного наименования общества на Публичное акционерное общество «Магнит» (далее – ПАО «Магнит» или Общество). Общество является юридическим лицом, действует на основании Устава и законодательства Российской Федерации.

Мультиформатная модель «Магнита» включает магазины у дома, дрогери, супермаркеты и аптеки под брендами «Магнит» и «ДИКСИ», а также дочерние предприятия: АО «Тандер», АО «ДИКСИ Юг», ООО «Сельта», ООО «Ритейл импорт».

Клиентам Общества также доступна возможность оформить заказ онлайн и выбрать обычную или экспресс-доставку.

Основной целью Общества является извлечение прибыли.

Общество осуществляет следующие основные виды деятельности: сдача внаем собственного нежилого недвижимого имущества; оптовая торговля мясом, включая мясо птицы, мясными изделиями и консервами из мяса и мяса птицы; оптовая торговля молочными продуктами; оптовая торговля пищевыми маслами и жирами; оптовая торговля безалкогольными напитками; оптовая торговля алкогольными напитками, кроме пива; оптовая торговля пивом; оптовая торговля сахаром; оптовая торговля сахаристыми кондитерскими изделиями, включая шоколад; оптовая торговля кофе, чаем, какао и пряностями; оптовая торговля готовыми пищевыми продуктами, включая торговлю детским и диетическим питанием и прочими гомогенизированными пищевыми продуктами; оптовая торговля рыбой, морепродуктами и рыбными консервами; оптовая торговля готовыми пищевыми продуктами, включая торговлю детским питанием; оптовая торговля мучными кондитерскими изделиями; оптовая торговля мукой и макаронными изделиями; оптовая торговля крупами; оптовая

торговля солью; оптовая торговля прочими пищевыми продуктами, не включенными в другие группировки; оптовая торговля чистящими средствами; оптовая торговля парфюмерными и косметическими товарами, кроме мыла; оптовая торговля туалетным и хозяйственным мылом; розничная торговля в неспециализированных магазинах преимущественно пищевыми продуктами, включая напитки, и табачными изделиями; прочая розничная торговля в неспециализированных магазинах; осуществление всех видов внешнеэкономической деятельности в порядке, установленном действующим законодательством; осуществление координации деятельности дочерних обществ (в частности, привлечение финансовых ресурсов и предоставление денежных средств дочерним обществам); иные виды деятельности, не противоречащие законодательству.

Общество вправе размещать обыкновенные акции. Все акции Общества являются именными ценными бумагами и выпускаются в бездокументарной форме. Акция, принадлежащая учредителю общества, не предоставляет права голоса до момента ее полной оплаты [16].

ПАО «Магнит» имеет эффективную систему корпоративного управления и внутреннего контроля финансово-хозяйственной деятельности, соответствующую российскому законодательству, правилам Московской биржи, а также лучшим международным практикам. Рассмотрим систему на рисунке 3:

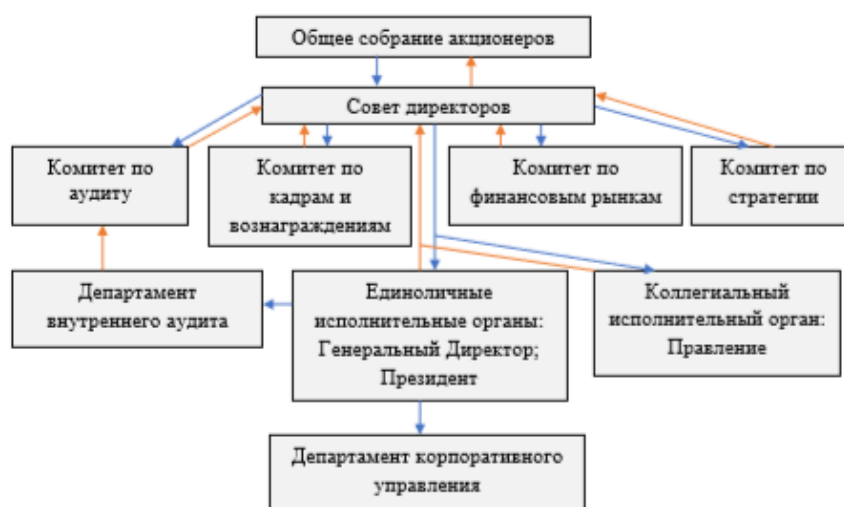


Рис. 3 – Система управления ПАО «Магнит»

Высшим органом управления является Общее собрание акционеров. Совет директоров избирается акционерами и подотчетен им. Он обеспечивает стратегическое управление и контроль деятельности исполнительных органов – Генерального директора (Председателя Правления), Президента и Правления.

Исполнительные органы осуществляют текущее руководство и выполняют задачи, поставленные акционерами и Советом директоров.

Департамент внутреннего аудита проводит анализ и оценку системы управления рисками и внутреннего контроля, а также корпоративного управления.

Департамент корпоративного управления выполняет функции Корпоративного секретаря, обеспечивает эффективную работу остальных органов корпоративного управления и отвечает за обязательное раскрытие информации [17].

2.2 Анализ финансовой деятельности ПАО «Магнит»

На основе данных анализа финансовой деятельности можно выявить финансовое положение Общества и риск возникновения банкротства.

Анализ финансового положения начинается с экспресс-оценки основных статей бухгалтерского баланса. Важнейшим условием ее проведения является умение «читать» баланс [18].

В качестве основных информационных источников в анализе финансового состояния предприятия выступают показатели из финансовой и бухгалтерской отчетности. «Бухгалтерский баланс», «Отчет о финансовых результатах» и «Отчет о движении денежных средств» размещены в Приложении.

Благодаря бухгалтерской отчетности, можно более детально проанализировать внутренние и внешние показатели хозяйствующего субъекта, дать оценку его способности вовремя и в полной мере проводить расчет, исходя из обязательств. Далее рассмотрим показатели баланса.

Активы Общества в целом сократились: общее количество активов на 31 декабря 2022 г. составило 211,03 млрд рублей, что на 40,08 млрд рублей меньше чем на 31 декабря 2021 г.

Внеоборотные активы на 31 декабря 2022 г. составили 137,99 млрд рублей, а оборотные активы снизились на 13,17 % и составили 73,03 млрд рублей.

Капитал и резервы Общества на 31 декабря 2022 г. незначительно увеличились на 0,21 % и составили 130,09 млрд рублей.

Долгосрочные обязательства на 31 декабря 2022 г. сократились на 33,23 %, и составили 40,06 млрд рублей. Краткосрочные обязательства также уменьшились на 33,31 % и составили 40,87 млрд рублей.

В качестве основного метода анализа финансовой стабильности является определение финансовых коэффициентов.

В таблице 2 рассмотрим коэффициенты финансовой устойчивости для ПАО «Магнит» за период 2020-2022 гг.:

Таблица 2 – Коэффициенты финансовой устойчивости

Наименование показателя	Норма	Значение на начало периода			Значение на конец года		
		2020 г.	2021 г.	2022 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.
Кобсс	> 0,1	-	-	-	-0,632	-0,442	-0,108
Ктл	1,5-2,5	1,790	1,372	1,603	1,791	1,372	1,787

Нормальное значение Кобсс – 0,1 и более. В данном случае, коэффициент не соответствует нормам, поэтому можно сказать, что у Общества отсутствует собственный капитал и оборотные активы сформированы за счет заемных средств. Это указывает на то, что зависимость от заемщиков и потеря устойчивости высока, также существует риск невыплаты по обязательствам.

Текущая ликвидность показывает, может ли Общество погасить долги всеми оборотными активами, без продажи имущества. Данный коэффициент на протяжении трех лет на хорошем уровне, что говорит о платежеспособности Общества.

Диагностика финансово-хозяйственной деятельности является незаменимым инструментом при оценке состояния экономической безопасности предприятия [19].

Рассмотрим показатели финансово-хозяйственной деятельности ПАО «Магнит» за период 2020-2022 гг. в таблице 3:

Таблица 3 – Показатели финансово-хозяйственной деятельности ПАО «Магнит»

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Отклонение 2021/2020 гг.	Отклонение 2022/2021 гг.
Количество магазинов	21564	26077	27405	4513	1328
Торговая площадь, тыс. кв. м	7497	8997	9472	1500	475
Количество населенных пунктов охваченных магазинами	3752	3898	4068	146	170
Количество чеков, млн	4641	5147	5932	506	785
Количество сотрудников, тыс. человек	316	357	361	41	4
Выручка, тыс. рублей	767443	712086	713122	-55357	1036
Рост продаж, % год к году (с учетом НДС)	13,4	19,3	26,8	5,9	7,5
Рост оборотов продуктового ретейла, % год к году (с учетом НДС)	2,9	11,9	13,4	9	1,5
Рентабельность чистой прибыли, %	2,4	2,8	1,4	0,4	-1,4
Общая сумма выплаченных дивидендов млрд рублей	50,0	30,0	42,0	-20,0	12,0
Дивидендная доходность, %	8,7	5,4	6,6	-3,3	1,2
Валовая маржа, %	23,5	23,4	22,8	-0,1	-0,6
Маржа EBITDA, %	7,0	7,2	6,8	0,2	-0,4
Капитальные затраты, млн рублей	32	67	49	35	-18
Чистый долг / EBITDA	1,1 х	1,5 х	0,7 х	0,4 х	-0,8 х

Как видно из данных таблицы 3:

Количество магазинов Общества постоянно увеличивалось. Торговая площадь практически увеличивалась с каждым годом прямо пропорционально с количеством магазинов. По количеству сотрудников наблюдалась положительная динамика.

Выручка в 2021 г. снизилась на 55357 тыс. рублей, а в 2022 г. наблюдается рост по сравнению с 2021 г. Рентабельность чистой прибыли показывает сколько чистой прибыли получит Общество на 1 рубль выручки. Рентабельность в 2021 г. растет на 0,4 % по сравнению с 2020 г., а в 2022 г. снижается на 1,4 % по сравнению с 2021 г.

По продажам наблюдается положительная динамика.

Валовая маржа позволяет судить о прибыльности на базовом уровне. Валовая маржа – это процент дохода, превышающий себестоимость проданных товаров [22]. В данной ситуации валовая маржа снижается и имеет отрицательное отклонение. Маржа EBITDA – это показатель операционной прибыли компании в процентах от ее выручки [23]. В 2021 г. наблюдается незначительное увеличение показателя по сравнению с 2020 г., а в 2022 г. данный показатель снижается по сравнению с 2021 г.

Капитальные затраты – показатель инвестиционной деятельности предприятия. Данный показатель участвует в расчете дивидендов. Количество магазинов растет, а вместе с ними капитальные затраты. Для новых магазинов необходимы основные средства и долгосрочные материальные активы [24].

Чистый долг / EBITDA это коэффициент долговой нагрузки Общества, который показывает способность платить по текущим кредитам и займам. По сути, отношение чистого долга к EBITDA указывает на то, как долго ПАО «Магнит» потребуется работать при текущем денежном потоке, чтобы погасить собственный долг. Значение данного коэффициента не превышает 3. Такое значение означает, что Общество не имеет чрезмерной задолженности и в состоянии обслуживать свои долговые обязательства [25].

Помимо торговой и производственной деятельности, с 24 апреля 2006 г. у Общества на Московской бирже обращаются акции (тикер MGNT). Акции (далее – акции MGNT) включены в котировальный список первого уровня.

Динамика курса акций MGNT положительная за период 01.01.2020-01.01.2024 гг., они колеблются от 3419,5 рублей до 7187,0 рублей.

В то же время, с января по 1 марта 2020 г. наблюдался отрицательный тренд стоимости акции Общества. Далее, с 1 ноября 2021 г. курс акции составил 6536,0 рублей, что является максимальной за три года, после этого наблюдался резкий спад. Однако уже в апреле 2022 г. курс акций вновь начинал возрастать.

Рассмотрим коэффициенты утраты и восстановления платежеспособности ПАО «Магнит» таблице 4:

Таблица 4 – Коэффициенты утраты и восстановления платежеспособности

Показатель	Норма	2020 г.	Расчет коэф.	2021 г.	Расчет коэф.	2022 г.	Расчет коэф.
Куп	1-2	0,920	$(1,791+3/12*(1,8-1,6))/2$	0,711	$(1,372+3/12*(1,8-1,6))/2$	0,918	$(1,787+3/12*(1,8-1,6))/2$
Квп	>1	0,945	$(1,791+6/12*(1,8-1,6))/2$	0,736	$(1,372+6/12*(1,8-1,6))/2$	0,943	$(1,787+6/12*(1,8-1,6))/2$

Коэффициент утраты платежеспособности стремится к норме в 2022 г., но еще не соответствует нормативному значению. Это говорит о том, что есть угроза у Общества в ближайшие три месяца утратить свою платежеспособность.

Коэффициент восстановления платежеспособности также стремится к норме в 2022 г., но еще не соответствует нормативному значению. Это говорит о том, что есть угроза у Общества в ближайшие 6 месяцев не восстановить свою платежеспособность.

2.3 Оценка вероятности банкротства ПАО «Магнит»

Установление степени вероятности банкротства играет большую роль в оценке положения Компании, чтобы иметь возможность вовремя нормализовать финансовую ситуацию, принять необходимые меры с целью восстановить платежеспособность, а также при выборе контрагентов, которые позволят оценить уровень платежеспособности и надежности контрагента [20].

Проведем оценку вероятности банкротства по формуле пятифакторной модели Альтмана, которая была рассмотрена в главе 1.

Для этого необходимо собрать исходные данные ПАО «Магнит» за период 2020-2022 гг. и 9 месяцев 2023 г. для удобства подсчета в таблице 5:

Таблица 5 – Исходные данные для расчета оценки вероятности банкротства

Наименование показателя баланса	2020 г., тыс. рублей	2021 г., тыс. рублей	2022 г., тыс. рублей	9 месяцев 2023 г., тыс. рублей
Оборотные активы	65225005	84107878	73034105	41446801
Итого актив	234166985	251106182	211027398	20224975
Краткосрочные обязательства	36419001	61278871	40867577	21512698

Продолжение таблицы 5

Итого обязательств	106419001	121278871	80867577	71588814
Прибыль до налогообложения	28259743	57038835	280547	710292
Цена акции	5685,5	5444,0	4340,5	5560,0
Выручка	767443	712086	713122	450558
Чистая прибыль	28127553	57079156	272038	566131

Расчет показателей для анализа вероятности банкротства по пятифакторной модели Э. Альтмана для ПАО «Магнит» произведен в таблице 6:

Таблица 6 – Анализ вероятности банкротства ПАО «Магнит»

Показатель	Оценка вероятности банкротства			
	2020 г.	2021 г.	2022 г.	9 месяцев 2023 г.
X1 – отношение оборотного капитала к активам	0,1230	0,0909	0,1524	0,9856
X2 – отношение чистой прибыли к активам	0,1201	0,2273	0,0013	0,0280
X3 – отношение прибыли до налогообложения к активам	0,1207	0,2271	0,0013	0,0351
X4 – отношение рыночной цены акции к обязательствам	0,00005	0,00004	0,00005	0,00008
X5 – отношение выручки к активам	0,0032	0,0028	0,0034	0,0222
Z – Оценка вероятности банкротства	0,7173	1,1796	0,3814	1,3758

Рассчитав показатели по пятифакторной модели Э. Альтмана, можем сделать вывод, что за период 2020-2022 гг. и 9 месяцев 2023 г. вероятность банкротства ПАО «Магнит» высока, компанию можно считать несостоятельной.

В 2022 г. предприятие было более подвержено риску несостоятельности. В большей степени это связано с сильным падением рентабельности активов, то есть значительно сократились показатели X2, X3. За 9 месяцев 2023 г. вероятность банкротства чуть сократилась (показатель Z вырос) но все же компания относится к группе несостоятельных.

2.4 Мероприятия по повышению прибыли и снижению вероятности банкротства

Как упоминалось ранее В ПАО «Магнит» входит АО «Тандер» (далее – акционерное общество или АО «Тандер»). Рассматриваемое акционерное

общество имеет ряд отраслевых особенностей, напрямую влияющих на финансовую стабильность. К таким особенностям можно отнести: выбор поставщиков товаров и установление с ними хозяйственных связей; заключение договоров на поставку товаров; удовлетворение спроса населения по ассортименту и качеству товаров; изменение курса национальной валюты и другие. В связи с геополитической ситуацией, возникшей в начале 2022 г., акционерное общество столкнулось с рядом проблем при работе с поставщиками товаров. Количество компаний, поставляющих товары, значительно снизилось. Так, например, по данным, полученным от отдела по работе с поставщиками, количество действующих поставщиков сократилось на 15 %. Данное снижение связано с такими причинами как: невозможность поставок привычным способом (авиапоставки, поставки морем, автопоставки); невозможность оплаты заказов в установленной в договоре валюте; недоверие поставщиков к компании; увеличение сроков поставки, приводящее к большому количеству претензий от АО «Тандер» поставщику и другие. Стоит отметить, что количество покупателей также снизилось, что вызвано следующими причинами: ухудшение условий жизни; повышение цен на товары; недостаточный ассортимент в связи с отказом многих иностранных фирм поставлять продукцию в Российскую Федерацию. Перечисленные выше причины оказывают немалое влияние на финансовую стабильность акционерного общества.

На основе описанных отраслевых особенностей, влияющих на финансовую стабильность акционерного общества, можно сделать вывод о том, что необходимы изменения в части работы с поставщиками для минимизации вероятности банкротства. Для повышения стабильности акционерного общества можно провести изменения по следующим направлениям:

Работа с поставщиками (перевести большее количество контрагентов на предоплату заказов, тем самым сократив риски и увеличив доверие к компании; выбрать предпочтительные и удобные для обеих сторон условия поставок для сокращения возвратов продукции и претензий поставщику из-за качества товара; изменить валюту, в которой происходит оплата товаров для уменьшения отказов

банков и ускорения процесса оплаты; производить оплату и поставку товара с помощью третьих лиц (стран-посредников) для ускорения поставок и минимизацию таможенных расходов).

Работа с клиентами (для удовлетворения спроса населения по ассортименту и качеству товаров увеличить количество местных поставщиков аналогичных импортным; для привлечения большего количества новых клиентов и удержания старых клиентов создать наиболее комфортные условия, например: 1) установить в магазинах детский уголок, тем самым привлекая посетителей с детьми; 2) установить в крупных магазинах сети большее количество кофейных автоматов; 3) разработать кредитные карты сети с льготными условиями для постоянных клиентов).

Также для устранения вероятности банкротства акционерного общества необходимо применять следующие мероприятия:

1. Провести мероприятия, влияющие на дебиторскую задолженность. Усовершенствовать договорные отношения с покупателями и заказчиками, усилить контроль за расчетами по просроченным задолженностям.

2. Снизить расходы предприятия. Предприятие должно соблюдать три основных принципа работы, которые помогут избежать ненужных трат: планирование, контроль, дисциплина [21]. Снижение расходов предполагает контроль всех затрат, исследование источников их возникновения, проведение мероприятий по их снижению (уменьшение фонда оплаты труда, сокращение кадров, автоматизация производства, снижение издержек на хранение запасов, использование более дешевого сырья, работа с контрагентами, предлагающими лучшие условия, сокращение рекламного бюджета и так далее). За счет данного снижения произойдет рост выручки, а, следовательно, и прибыли от продаж.

Сократив свои расходы, акционерное общество может использовать сэкономленные средства для своего дальнейшего развития, например, открыв новое направление собственного хозяйства.

На основании изучения потребительского спроса и имеющихся на данный момент направлений собственного хозяйства, можно предложить развитие

собственного форелевого хозяйства. Это направление является довольно затратным, однако форель пользуется спросом у покупателей. В частности, немалую роль в спросе на мясо форели оказывает развитие рынка суши баров, где используется, как мясо лососевых рыб, так и форели. Одним из основных этапов при рассмотрении данного направления собственного хозяйства является анализ отрасли и рынка, а также выявление сильных и слабых сторон данного производства с помощью SWOT-анализа. На текущий момент форелевые хозяйства расположены в таких городах как: Ялта, Алушта, Кабардинка, Сочи.

К сильным сторонам данного производства можно отнести: постоянно растущий спрос на рыбную продукцию высокого качества; большой выбор каналов продаж и форм поставки форели; быстрая адаптация к изменениям рынка; возможность формирования индивидуального подхода к запросам клиентов по объему поставки форели.

К слабым сторонам производства можно отнести: конкуренция со стороны местных рыбоводных хозяйств; некачественная работа персонала, в том числе нарушения режима выращивания форелевого стада. Возможностями производства являются: расширение бизнеса за счет увеличения видов выращиваемой рыбы (например, разведение речного карпа, раков); возможность работы с корпоративными клиентами; возможность создания сопутствующих видов бизнеса (например, выращивание других видов аквакультур, создание своих торговых точек).

Угрозами производства являются: относительно высокая конкуренция на рынке свежей рыбы; общее повышение цен на рыбную продукцию; повышение арендной платы или расторжение договора аренды земельного участка для форелевой фермы; снижение платежеспособности, как населения, так и коммерческого сектора; общее снижение спроса на свежую рыбу высокого качества.

При создании собственного форелевого хозяйства следует выбрать основные направления сбыта продукции. В нашем производстве таковыми будут

являться все магазины сети «Магнит» в Краснодарском крае, а также внешние потребители (кафе, суши бары).

Организационная-производственная схема создания фермерского хозяйства по круглогодичному разведению форели состоит из трех стадий, которые включают в себя: регистрацию фермерского хозяйства, как бизнеса; набор персонала; постройка помещения цеха, приобретение малькового стада фермы, монтаж и запуск в эксплуатацию оборудования. Для расчета данного производства проведем анализ финансовой модели в таблице 7:

Таблица 7 – Основные показатели финансовой модели

Показатель	Значение
Сумма первоначальных инвестиций, рублей	4530000
Точка безубыточности, мес.	4
Срок окупаемости, мес.	16
Средняя ежемесячная прибыль, рублей	355482
Площадь арендуемого земельного участка, м ²	1000

Начальный объем производства составляет 700 кг в месяц при цене 364 рубля/кг. В течении 2 лет объем увеличится на 550 % и будет составлять 3850 кг. Рассчитаем окупаемость в таблице 8:

Таблица 8 – Расчет окупаемости форелевого хозяйства (выборочно)

Показатели	Расчет окупаемости, рублей						
	1 мес.	4 мес.	7 мес.	10 мес.	13 мес.	16 мес.	24 мес.
Выручка	254800	815360	1146600	1528800	1274000	1019200	1401400
Ежемесячные затраты	615233	695313	742633	797233	760833	724433	779033
Валовый доход	(360433)	120047	403967	731567	513167	294767	622367
Налоги	15288	48922	68796	91728	76440	61152	84084
Чистая прибыль	(375721)	71125	335171	639839	436727	233615	538283
Чистая прибыль нарастающим итогом	(375721)	(507637)	193207	2011167	3727571	4733083	8531565
Инвестиционные затраты	(4905721)	5037637	(4336793)	(2518833)	(802429)	203083	4001565

Ставка дисконтирования для данного производства составляет 15 %, рентабельность продаж, отражаемая долю прибыли в общей сумме выручки, равна 54 %. Таким образом, можно сказать, что данное производство полностью окупится на 16 месяце своего существования и принесет компании дополнительную прибыль.

Заключение

Риск несостоятельности из самых значимых и опасных для предприятия, так как при его наступлении предприятие теряет возможность дальнейшего функционирования и как следствие разоряется. Поэтому оценка и прогнозирование неплатежеспособности и вероятности банкротства представляет интерес как для акционеров, кредиторов, поставщиков, заказчиков, так и для собственников предприятия, которая позволяет раньше распознать признаки ухудшения положения, выявить причины возникновения, оперативно отреагировать на них и с большей вероятностью избежать или уменьшить вероятность возникновения банкротства путем своевременного принятия соответствующих мероприятий для вывода предприятия из неплатежеспособного состояния. Поэтому важным направлением в анализе финансово-хозяйственной деятельности любого предприятия является анализ банкротства (несостоятельности), поскольку это позволяет обеспечить финансовую стабильность предприятия.

В ходе работы были рассмотрены теоретические аспекты банкротства предприятия, методика выявления риска банкротства и проведен анализ необходимых коэффициентов для выявления риска банкротства и оценка вероятности банкротства ПАО «Магнит».

При расчете оценки вероятности банкротства применена зарубежная методика Э. Альтмана.

Расчеты показали, что ПАО «Магнит» относится к группе несостоятельных предприятий. За 9 месяцев 2023 г. показатели прибыли выше чем в 2022 г., показатель Z вырос, но все же предприятие относится к группе несостоятельных. В 2022 г. было сильное падение рентабельности активов, а за 9 месяцев 2023 г. показатели прибыли выросли.

Также были предложены мероприятия по повышению прибыли и снижению вероятности банкротства АО «Тандер».

Исходя из отраслевых особенностей, влияющих на финансовую стабильность акционерного общества, можно сделать вывод о том, что

необходимы изменения в части работы с поставщиками для минимизации вероятности банкротства. Также следует наладить отношения с покупателями, что не маловажно.

Вместе с тем, необходимо:

- провести мероприятия, влияющие на дебиторскую задолженность;
- усовершенствовать договорные отношения с покупателями и заказчиками;
- усилить контроль за расчетами по просроченным задолженностям;
- снизить расходы предприятия.

Сократив свои расходы, акционерное общество может использовать сэкономленные средства открыв собственного форелевого хозяйство.

Для этой цели проведен анализ и расчет окупаемости форелевого хозяйства. Можно сделать вывод, что данное производство полностью окупится на 16 месяце своего существования и принесет компании дополнительную прибыль.

Дополнительная прибыль снизит вероятность банкротства АО «Тандер» и повлияет на ПАО «Магнит» в целом.

Список литературы

1 Хашиев, Э. Х., Развитие института банкротства в России: особенности правового регулирования [Электронный ресурс] // Научный электронный журнал Меридиан. – 2020. – № 4 (38). – С. 171-173. – Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=41869220> (дата обращения: 08.05.2024).

2 Дудкина, Н. В., Влияние института несостоятельности (банкротства) предприятий на состояние экономической безопасности России [Электронный ресурс] // В сборнике: Фундаментальные и прикладные исследования в науке и образовании. сборник статей Международной научно-практической конференции. – 2020. – С. 180–182. – Режим доступа: <https://elibrary.ru/lqhdwm> (дата обращения: 08.05.2024).

3 Лесная, И. А., Бжассо, А. А., Аудит материально-производственных запасов и его значение в принятии управленческих решений в современных условиях [Электронный ресурс] // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2020. – № 3-1 (61). – С. 108-111. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/audit-materialno-proizvodstvennyh-zapasov-i-ego-znachenie-v-prinyatii-upravlencheskih-resheniy-v-sovremennyh-usloviyah> (дата обращения: 08.05.2024).

4 Ендовицкий, Д. А. Диагностический анализ финансовой несостоятельности организаций: учеб. пособ. / Д. А. Ендовицкий. – Москва: Экономистъ, 2007. – 287 с.

5 Гусева, И. Б., Кудряшова, О. В., Исследование подходов к оценке рисков НИОКР [Электронный ресурс] // Наука в центральной России. – 2019. – № 4. – С. 94-96. – Режим доступа: <https://elibrary.ru/qarhmv> (дата обращения: 08.05.2024).

6 Оборин, М. С., Мартиросян, М. Р., Банкротство как риск и инструмент превентивного реагирования в предпринимательской деятельности [Электронный ресурс] // Интеллект. Инновации. Инвестиции. – 2021. – № 3. – С. 35-47. – Режим доступа: http://intellekt-izdanie.osu.ru/arch/2021_3_35.pdf (дата обращения: 08.05.2024).

7 Пивень, И. Г., Бжассо, А. А., Разработка методических подходов к оценке эффективности управления компанией в современных условиях [Электронный ресурс] // Экономика и предпринимательство. – 2019. – № 7 (108). – С. 756-760. – Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=41327909> (дата обращения: 08.05.2024).

8 Самарина, Н. С., Пискарева, В. С., Причины банкротства компаний и пути его предотвращения в современных условиях [Электронный ресурс] // Экономика: вчера, сегодня, завтра. – 2022. – Том 12. – № 10А. – С. 406-413. – Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=50256767> (дата обращения: 08.05.2024).

9 Львова, О. А., Факторы и причины банкротства компаний в условиях современной экономики [Электронный ресурс] // Государственное управление. – 2019. – № 44. – С. 64-82. – Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/256/58674/> (дата обращения: 08.05.2024).

10 Любаненко, А. В., Чукреев, А. А., Современные тенденции развития законодательства Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве) [Электронный ресурс] Вестник Сургутского государственного университета. – 2021. – № 2. – С. 106-115. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennyye-tendentsii-razvitiya-zakonodatelstva-rossiyskoy-federatsii-o-nesostoyatelnosti-bankrotstve/viewer> (дата обращения: 28.04.2024).

11 Кацер, Е. И., Процедура банкротства юридических лиц [Электронный ресурс] // Молодой ученый. – 2020. – № 49 (339). – С. 246-249. – Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/339/76224/> (дата обращения: 29.04.2024).

12 Гонорский, А. С., Банкротство как способ ликвидации юридического лица [Электронный ресурс] // Форум молодых ученых. – 2020. – № 7. – С. 64-68. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/bankrotstvo-kak-sposob-likvidatsii-yuridicheskogo-litsa/viewer> (дата обращения: 30.04.2024).

13 Довлетмурзаева, М. А., Абдокова, Л. З., Теоретические основы банкротства предприятия: сущность, признаки и последствия [Электронный

ресурс] // Вестник Академии знаний. – 2021. – № 47 (6). – С. 130-133. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/teoreticheskie-osnovy-bankrotstva-predpriyatiya-suschnost-priznaki-i-posledstviya-1/viewer> (дата обращения: 01.05.2024).

14 Прохорин, И. А. Факторы и причины банкротства предприятий в условиях современной экономики [Электронный ресурс] // Молодой ученый. – 2019. – № 18 (256). – С. 202-204. – Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/256/58674/> (дата обращения: 10.05.2024).

15 Егоров, И. С., Букреев, А. В., Применение модели Альтмана для оценки вероятности банкротства предприятия [Электронный ресурс] // Экономика и социум. – 2019. – № 1 (56). – С. 468-471. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/primenenie-modeli-altmana-dlya-otsenki-veroyatnosti-bankrotstva-predpriyatiya/viewer> (дата обращения: 10.05.2024).

16 Магнит: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.magnit.com/ru/> (дата обращения: 09.05.2024).

17 Магнит: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.magnit.com/ru/corporate-governance/control-system/> (дата обращения: 01.06.2024).

18 Кульчикова Ж. Т., Баранова Н. А., Жапаров, Т. К. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учеб. пособ. / Кульчикова Ж. Т., Баранова Н. А., Жапаров, Т. К. – Костанай: Костан. фил. ФГБОУ ВО «ЧелГУ», 2021. – 104 с.

19 Мухибов, У. Р., Гатиятулин, Ш. Н., Анализ финансово-хозяйственной деятельности и предложения по ее улучшению на примере предприятия [Электронный ресурс] // Молодой ученый. – 2021. – № 19 (361). – С. 128-131. – Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/361/80788/> (дата обращения: 28.05.2024).

20 Ахатчикова, М. А., Анализ финансового состояния организации и оценка вероятности её банкротства [Электронный ресурс] // Молодой ученый.

2021. – № 45 (387). – С. 140-142. – Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/387/85104/> (дата обращения: 10.05.2024).

21 Пацукова, И. Г., Теория и практика антикризисного управления предприятием [Электронный ресурс] // Наука 21 века: вопросы, гипотезы, ответы. – 2021. – № 2 (23). – С. 54-59. – Режим доступа: <https://www.elibrary.ru/item.asp?edn=yhxat1> (дата обращения: 10.05.2024).

22 Qlever: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.qlever.ru/press/key-kpi-margin> (дата обращения: 28.05.2024).

23 Investopedia: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.investopedia.com/terms/e/ebitda-margin.asp> (дата обращения: 28.05.2024).

24 Quote.rbc.ru: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://quote.rbc.ru/news/article/62ab2f969a79473f6f2cccd9> (дата обращения: 28.05.2024).

25 Finrange.com: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://finrange.com/ru/journal/post/net-debt-ebitda> (дата обращения: 28.05.2024).

ПРИЛОЖЕНИЕ А

от 06.03.2018 № 41а, от 19.04.2019 № 61а)

Бухгалтерский баланс на 31 декабря 20 21 г.

	Дата (число, месяц, год)	Коды
Организация <u>Публичное акционерное общество "Магнит"</u>	Форма по ОКУД	0710001
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН	31 12 2021
Вид экономической деятельности <u>аренда и управление собственным или арендованным нежилым недвижимым имуществом</u>	по ОКПО	70771130
Организационно-правовая форма/форма собственности <u>Публичное акционерное общество / Частная собственность</u>	по ОКВЭД 2	68.20.2
Единица измерения: тыс. руб. (млн.-руб.-)	по ОКФС	12247 16
Местонахождение (адрес) <u>350072, г. Краснодар, ул. Солнечная, д. 15/5</u>	по ОКЕИ	384 (38Б)

Бухгалтерская отчетность подлежит обязательному аудиту ДА НЕТ
 Наименование аудиторской организации/фамилия, имя, отчество (при наличии) индивидуального аудитора ООО АФ "Фабер Лекс"

Идентификационный номер налогоплательщика аудиторской организации/индивидуального аудитора	ИНН	2308052975
Основной государственный регистрационный номер аудиторской организации/индивидуального аудитора	ОГРН/ОГРНИП	1022301213197

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	Код	На 31 декабря 20 21 г. ³	На 31 декабря 20 20 г. ⁴	На 31 декабря 20 19 г. ⁵
	АКТИВ				
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Нематериальные активы	1110	-	-	-
	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
	Основные средства	1150	581 183	613 924	646 996
	Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	-	-
	Финансовые вложения	1170	166 377 434	168 290 522	150 279 742
	Отложенные налоговые активы	1180	39 649	-	-
	Прочие внеоборотные активы	1190	38	37 534	70 663
	Итого по разделу I	1100	166 998 304	168 941 980	150 997 401
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Запасы	1210	37 474	22 301	9 669
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	1 284	-	-
	Дебиторская задолженность	1230	8 569 066	5 909 803	3 060 243
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	83 420 515	59 290 035	52 458 815
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	12 079 539	2 866	2 903
	Прочие оборотные активы	1260	-	-	-
	Итого по разделу II	1200	84 107 878	65 225 005	55 531 630
	БАЛАНС	1600	251 106 182	234 166 985	206 529 031
	ПАССИВ				
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ ⁶				
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	1 019	1 019	1 019
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	(-) ⁷	(-) ⁷	(-) ⁷
	Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	-
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	87 448 127	87 448 127	87 448 127
	Резервный капитал	1360	153	153	153
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	42 373 269	40 293 269	53 165 022
	Итого по разделу III	1300	129 822 558	127 742 558	140 614 321
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1410	60 000 000	70 000 000	40 000 000
	Отложенные налоговые обязательства	1420	4 753	5 426	6 130
	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
	Прочие обязательства	1450	-	-	-
	Итого по разделу IV	1400	60 004 753	70 005 426	40 006 130
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1510	31 126 383	11 295 700	10 769 500
	Кредиторская задолженность	1520	30 127 323	25 109 104	15 134 311
	Доходы будущих периодов	1530	-	-	-
	Оценочные обязательства	1540	25 165	14 197	4 769
	Прочие обязательства	1550	-	-	-
	Итого по разделу V	1500	61 278 671	36 419 001	25 908 580
	БАЛАНС	1700	251 106 182	234 166 985	206 529 031

ПРИЛОЖЕНИЕ Б

от 06.03.2018 № 41н, от 19.04.2019 № 61а)

Бухгалтерский баланс на 31 декабря 20 22 г.

	Форма по ОКУД	Коды	
	Дата (число, месяц, год)	0710001	
Организация Публичное акционерное общество "Магнит"	по ОКПО	31	12 2022
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН	70771130	
Вид экономической деятельности аренда и управление собственным или арендованным нежилым недвижимым имуществом	по ОКВЭД 2	2309085638	
Организационно-правовая форма/форма собственности	по ОКОПФ/ОКФС	68.20.2	
Публичное акционерное общество / Частная собственность	по ОКЕИ	12247	16
Единица измерения: тыс. руб. (млн. руб.)	по ОКЕИ	384 (385)	
Местонахождение(адрес) <u>350072, г. Краснодар ул. Солнечная д. 15/5</u>			

Бухгалтерская отчетность подлежит обязательному аудиту ДА НЕТ

Наименование аудиторской организации/фамилия, имя, отчество (при наличии) индивидуального аудитора ООО АФ "Фабер Лекс"

Идентификационный номер налогоплательщика аудиторской организации/индивидуального аудитора	ИНН	2308052975
Основной государственный регистрационный номер аудиторской организации/индивидуального аудитора	ОГРН/ОГРНИП	1022301213197

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	Код	На 31 декабря 20 22 г. ³	На 31 декабря 20 21 г. ⁴	На 31 декабря 20 20 г. ⁵
	АКТИВ				
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Нематериальные активы	1110	2 801	-	-
	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
	Основные средства	1150	599 204	581 183	613 924
	в том числе:				
	Право пользования активом	1151	50 658	-	-
	Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	-	-
	Финансовые вложения	1170	137 306 886	166 377 434	168 290 522
	Отложенные налоговые активы	1180	82 898	39 649	-
	Прочие внеоборотные активы	1190	1 504	38	37 534
	Итого по разделу I	1100	137 993 293	166 998 304	168 941 980
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Запасы	1210	1 363	37 474	22 301
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	-	1 284	-
	Дебиторская задолженность	1230	10 557 731	8 569 066	5 909 803
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	62 473 036	63 420 515	59 290 035
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	1 975	12 079 539	2 866
	Прочие оборотные активы	1260	-	-	-
	Итого по разделу II	1200	73 034 105	84 107 878	65 225 005
	БАЛАНС	1600	211 027 398	251 106 182	234 166 985
	ПАССИВ				
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ⁶				
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	1 019	1 019	1 019
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	(-) ⁷	(-)	(-) ⁷
	Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	-
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	87 448 127	87 448 127	87 448 127
	Резервный капитал	1360	153	153	153
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	42 645 506	42 373 259	40 293 259
	Итого по разделу III	1300	130 094 805	129 822 558	127 742 558
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1410	40 000 000	60 000 000	70 000 000
	Отложенные налоговые обязательства	1420	14 219	4 753	5 426
	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
	Прочие обязательства	1450	50 797	-	-
	Итого по разделу IV	1400	40 065 016	60 004 753	70 005 426
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1510	40 783 882	31 126 383	11 295 700
	Кредиторская задолженность	1520	72 372	30 127 323	25 109 104
	Доходы будущих периодов	1530	-	-	-
	Оценочные обязательства	1540	11 323	25 165	14 197
	Прочие обязательства	1550	-	-	-
	Итого по разделу V	1500	40 867 577	61 278 871	36 419 001
	БАЛАНС	1700	211 027 398	251 106 182	234 166 985

ПРИЛОЖЕНИЕ В

Отчет о финансовых результатах за отчетный год 20 21 г.

Организация Публичное акционерное общество "Магнит" по ОКПО
 Идентификационный номер налогоплательщика _____ по ОКПО
 Вид экономической деятельности аренда и управление собственным или арендованным нежилым недвижимым имуществом по ОКВЭД 2
 Организационно-правовая форма/форма собственности _____ по ОКОПФ/ОКФС
Публичное акционерное общество / Частная собственность по ОКЕИ
 Единица измерения: тыс. руб.

Коды		
0710002		
31	12	2021
70771130		
2309085638		
68.20.2		
12247		18
384		

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	Код	За отчетный	
			20 <u>21</u> г. ³	20 <u>20</u> г. ⁴
	Выручка ⁵	2110	712 086	767 443
	Себестоимость продаж	2120	(87 674)	(64 329)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	644 412	703 114
	Коммерческие расходы	2210	(-)	(-)
	Управленческие расходы	2220	(1 595 530)	(940 414)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	(951 118)	(237 300)
	Доходы от участия в других организациях	2310	57 504 000	27 810 000
	Проценты к получению	2320	6 103 836	6 659 308
	Проценты к уплате	2330	(5 649 884)	(5 609 800)
	Прочие доходы	2340	305 161	13 976
	Прочие расходы	2350	(273 160)	(376 440)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	57 038 835	28 259 743
	Налог на прибыль ⁷	2410	40 321	(132 190)
	в т.ч. текущий налог на прибыль	2411	(-)	(132 894)
	отложенный налог на прибыль	2412	40 321	704
	Прочее	2460	-	-
	Чистая прибыль (убыток)	2400	57 079 156	28 127 553
Пояснения ¹	Наименование показателя ²	Код	За отчетный	За отчетный
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510		
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520		
	Налог на прибыль от операций, результат которых не включается в чистую прибыль (убыток) периода ⁷			
	Совокупный финансовый результат периода ⁶	2500	57 079 156	28 127 553
	Справочно			
	Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	0,56	0,28
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910		

ПРИЛОЖЕНИЕ Г

Отчет о финансовых результатах за _____ отчетный _____ 20 22 г.

	Дата (число, месяц, год)	Форма по ОКУД
Организация <u>Публичное акционерное общество "Магнит"</u>		0710002
Идентификационный номер налогоплательщика _____	по ОКПО	31 12 2022
	ИНН	70771130
Вид экономической деятельности <u>аренда и управление собственным или арендованным нежилым недвижимым имуществом</u>	по ОКВЭД 2	2309085638
Организационно-правовая форма/форма собственности _____		68.20.2
Публичное акционерное общество / Частная собственность _____	по ОКОПФ/ОКФС	12247 16
Единица измерения: тыс. руб.	по ОКЕИ	384

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	Код	За _____ отчетный _____ 20 22 г. ³	За _____ отчетный _____ 20 21 г. ⁴
	Выручка ⁵	2110	713 122	712 086
	Себестоимость продаж	2120	(51 392)	(67 674)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	661 730	644 412
	Коммерческие расходы	2210	(-)	(-)
	Управленческие расходы	2220	(1 127 565)	(1 595 530)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	(465 835)	(951 118)
	Доходы от участия в других организациях	2310	-	57 504 000
	Проценты к получению	2320	6 035 406	6 103 836
	Проценты к уплате	2330	(4 977 999)	(5 649 884)
	Прочие доходы	2340	85 123	305 161
	Прочие расходы	2350	(396 148)	(273 160)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	280 547	57 038 835
	Налог на прибыль ⁷	2410	(8 509)	40 321
	в т.ч. текущий налог на прибыль	2411	(42 292)	(-)
	отложенный налог на прибыль	2412	33 783	40 321
	Прочее	2460	-	-
	Чистая прибыль (убыток)	2400	272 038	57 079 156
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510		
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520		
	Налог на прибыль от операций, результат которых не включается в чистую прибыль (убыток) периода ⁷			
	Совокупный финансовый результат периода ⁵	2500	272 038	57 079 156
	Справочно			
	Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	0,003	0,56
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910		

ПРИЛОЖЕНИЕ Д

Отчет о движении денежных средств за отчетный год 20 21 г.

	Форма по ОКУД
	Дата (число, месяц, год)
Организация <u>Публичное акционерное общество "Магнит"</u>	по ОККО
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН
Вид экономической деятельности <u>аренда и управление собственным или арендованным нежилым недвижимым имуществом</u>	по ОКВЭД 2
Организационно-правовая форма/форма собственности <u>Публичное акционерное общество / Частная собственность</u>	по ОКФС/ОКФС
Единица измерения: тыс. руб./млн. руб. (неужное зачеркнуть)	по ОКЕИ

Коды		
0710005		
31	12	2021
70771130		
2309086638		
68.20.2		
12247	16	
384/386		

Наименование показателя	Код	отчетный год	
		За 20 21 г. ¹	За 20 20 г. ²
Денежные потоки от текущих операций			
Поступления - всего	4110	1 008 845	592 869
в том числе:			
от продажи продукции, товаров, работ и услуг	4111	-	-
арендных платежей, лицензионных платежей, роялти, комиссионных и иных аналогичных платежей	4112	1 005 048	592 386
от перепродажи финансовых вложений	4113	-	-
прочие поступления	4119	3 797	483
Платежи - всего	4120	(7 810 980)	(6 577 037)
в том числе:			
поставщикам (подрядчикам) за сырье, материалы, работы, услуги	4121	(283 250)	(225 202)
в связи с оплатой труда работников	4122	(1 341 289)	(749 870)
процентов по долговым обязательствам	4123	(5 819 200)	(5 083 600)
налога на прибыль организаций	4124	(4 306)	(185 998)
прочие платежи	4129	(382 935)	(332 367)
Сальдо денежных потоков от текущих операций	4100	(6 802 135)	(5 984 168)
Денежные потоки от инвестиционных операций			
Поступления - всего	4210	124 277 338	74 637 756
в том числе:			
от продажи внеоборотных активов (кроме финансовых вложений)	4211	-	-
от продажи акций других организаций (долей участия)	4212	-	-
от возврата предоставленных займов, от продажи долговых ценных бумаг (прав требования денежных средств к другим лицам)	4213	63 475 238	42 807 025
дивидендов, процентов по долговым финансовым вложениям и аналогичных поступлений от долевого участия в других организациях	4214	60 802 100	31 830 731
прочие поступления	4219	-	-
Платежи - всего	4220	(65 692 630)	(67 649 026)
в том числе:			
в связи с приобретением, созданием, модернизацией, реконструкцией и подготовкой к использованию внеоборотных активов	4221	(-)	(-)
в связи с приобретением акций других организаций (долей участия)	4222	(-)	(-)
в связи с приобретением долговых ценных бумаг (прав требования денежных средств к другим лицам), предоставление займов другим лицам	4223	(65 692 630)	(67 649 026)
процентов по долговым обязательствам, включаемым в стоимость инвестиционного актива	4224	(-)	(-)
вклад в имущество дочерней компании	4225	(-)	(-)
прочие платежи	4229	(-)	(-)
Сальдо денежных потоков от инвестиционных операций	4200	58 584 708	6 988 730
Денежные потоки от финансовых операций			
Поступления - всего	4310	20 294 889	39 995 000
в том числе:			
получение кредитов и займов	4311	-	-
денежных вкладов собственников (участников)	4312	-	-
от выпуска акций, увеличения долей участия	4313	-	-
от выпуска облигаций, векселей и других долговых ценных бумаг и др.	4314	19 997 500	39 995 000
прочие поступления	4319	297 389	-
Платежи - всего	4320	(59 998 194)	(40 999 592)
в том числе:			
собственникам (участникам) в связи с выкупом у них акций (долей участия) организации или их выходом из состава участников	4321	(-)	(-)
на уплату дивидендов и иных платежей по распределению прибыли в пользу собственников (участников)	4322	(49 998 194)	(30 999 592)
в связи с погашением (выкупом) векселей и других долговых ценных бумаг, возврат кредитов и займов	4323	(10 000 000)	(10 000 000)
прочие платежи	4329	(-)	(-)
Сальдо денежных потоков от финансовых операций	4300	(39 703 305)	(1 004 592)
Сальдо денежных потоков за отчетный период	4400	12 079 288	(30)
Остаток денежных средств и денежных эквивалентов на начало отчетного периода	4450	2 886	2 904
Остаток денежных средств и денежных эквивалентов на конец отчетного периода	4500	12 079 539	2 886
Величина влияния изменений курса иностранной валюты по отношению к рублю	4490	(2595)	(8)

ПРИЛОЖЕНИЕ Е

Отчет о движении денежных средств за отчетный год 20 22 г.

Организация <u>Публичное акционерное общество "Магнит"</u> Идентификационный номер налогоплательщика _____ Вид экономической деятельности <u>аренда и управление собственным или арендованным нежилым недвижимым имуществом</u> Организационно-правовая форма/форма собственности _____ Публичное акционерное общество / Частная собственность _____ Единица измерения: тыс. руб./млн. руб. (ненужное зачеркнуть)	Форма по ОКУД _____ Дата (число, месяц, год) _____ по ОКПО _____ по ОКВЭД 2 _____ по ОКОПФ/ОКФС _____ по ОКЕИ _____	<table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tr> <th colspan="3">Коды</th> </tr> <tr> <td style="width: 33%;">0710005</td> <td style="width: 33%;"></td> <td style="width: 33%;"></td> </tr> <tr> <td>31</td> <td>12</td> <td>2022</td> </tr> <tr> <td colspan="3">70771130</td> </tr> <tr> <td colspan="3">2309085638</td> </tr> <tr> <td colspan="3">68.20.2</td> </tr> <tr> <td>12247</td> <td>16</td> <td></td> </tr> <tr> <td colspan="3">384286</td> </tr> </table>	Коды			0710005			31	12	2022	70771130			2309085638			68.20.2			12247	16		384286		
Коды																										
0710005																										
31	12	2022																								
70771130																										
2309085638																										
68.20.2																										
12247	16																									
384286																										

Наименование показателя	Код	отчетный год	
		За 20 22 г. ¹	За 20 21 г. ²
Денежные потоки от текущих операций			
Поступления - всего	4110	832 418	1 008 845
в том числе:			
от продажи продукции, товаров, работ и услуг	4111	-	-
арендных платежей, лицензионных платежей, роялти, комиссионных и иных аналогичных платежей	4112	811 102	1 005 048
от перепродажи финансовых вложений	4113	-	-
прочие поступления	4119	21 316	3 797
Платежи - всего	4120	(7 061 553)	(7 810 980)
в том числе:			
поставщикам (подрядчикам) за сырье, материалы, работы, услуги	4121	(201 144)	(263 250)
в связи с оплатой труда работников	4122	(960 671)	(1 341 289)
процентов по долговым обязательствам	4123	(5 320 500)	(5 819 200)
налога на прибыль организаций	4124	(112 839)	(4 306)
прочие платежи	4129	(466 399)	(382 935)
Сальдо денежных потоков от текущих операций	4100	(6 229 136)	(6 802 135)
Денежные потоки от инвестиционных операций			
Поступления - всего	4210	96 126 019	124 277 338
в том числе:			
от продажи внеоборотных активов (кроме финансовых вложений)	4211	-	-
от продажи акций других организаций (долей участия)	4212	-	-
от возврата предоставленных займов, от продажи долговых ценных бумаг (прав требования денежных средств к другим лицам)	4213	92 094 568	63 475 238
дивидендов, процентов по долговым финансовым вложениям и аналогичных поступлений от долевого участия в других организациях	4214	4 031 450	60 802 100
прочие поступления	4219	-	-
Платежи - всего	4220	(62 076 542)	(65 692 630)
в том числе:			
в связи с приобретением, созданием, модернизацией, реконструкцией и подготовкой к использованию внеоборотных активов	4221	(-)	(-)
в связи с приобретением акций других организаций (долей участия)	4222	(-)	(-)
в связи с приобретением долговых ценных бумаг (прав требования денежных средств к другим лицам), предоставление займов другим лицам	4223	(62 076 542)	(65 692 630)
процентов по долговым обязательствам, включаемым в стоимость инвестиционного актива	4224	(-)	(-)
вклад в имущество дочерней компании	4225	(-)	(-)
прочие платежи	4229	(-)	(-)
Сальдо денежных потоков от инвестиционных операций	4200	34 049 477	58 584 708
Денежные потоки от финансовых операций			
Поступления - всего	4310	19 997 500	20 294 889
в том числе:			
получение кредитов и займов	4311	-	-
денежных вкладов собственников (участников)	4312	-	-
от выпуска акций, увеличения долей участия	4313	-	-
от выпуска облигаций, векселей и других долговых ценных бумаг и др.	4314	19 997 500	19 997 500
прочие поступления	4319	-	297 389
Денежные потоки от инвестиционных операций			
Поступления - всего	4210	96 126 019	124 277 338
в том числе:			
от продажи внеоборотных активов (кроме финансовых вложений)	4211	-	-
от продажи акций других организаций (долей участия)	4212	-	-
от возврата предоставленных займов, от продажи долговых ценных бумаг (прав требования денежных средств к другим лицам)	4213	92 094 568	63 475 238
дивидендов, процентов по долговым финансовым вложениям и аналогичных поступлений от долевого участия в других организациях	4214	4 031 450	60 802 100
прочие поступления	4219	-	-
Платежи - всего	4220	(62 076 542)	(65 692 630)
в том числе:			
в связи с приобретением, созданием, модернизацией, реконструкцией и подготовкой к использованию внеоборотных активов	4221	(-)	(-)
в связи с приобретением акций других организаций (долей участия)	4222	(-)	(-)
в связи с приобретением долговых ценных бумаг (прав требования денежных средств к другим лицам), предоставление займов другим лицам	4223	(62 076 542)	(65 692 630)
процентов по долговым обязательствам, включаемым в стоимость инвестиционного актива	4224	(-)	(-)
вклад в имущество дочерней компании	4225	(-)	(-)
прочие платежи	4229	(-)	(-)
Сальдо денежных потоков от инвестиционных операций	4200	34 049 477	58 584 708
Денежные потоки от финансовых операций			
Поступления - всего	4310	19 997 500	20 294 889
в том числе:			
получение кредитов и займов	4311	-	-
денежных вкладов собственников (участников)	4312	-	-
от выпуска акций, увеличения долей участия	4313	-	-
от выпуска облигаций, векселей и других долговых ценных бумаг и др.	4314	19 997 500	19 997 500
прочие поступления	4319	-	297 389



ОТЧЕТ №1 Проверено: 06.06.2024 22:16:21

Начало проверки: 06.06.2024 22:16:15

Длительность проверки: 00:00:05

Модуль поиска

Совпадения Самоцитирования Цитирования Оригинальность

Интернет Free 

25.3%

0%

0%

74.7%