

**СОДЕРЖАНИЕ**

[Введение](#_Toc513025779) 4

[1 Теоретические основы обеспечения экономической безопасности](#_Toc513025780)

 [сельскохозяйственной организации 5](#_Toc513025780)

[1.1 Сущность и роль экономической безопасности](#_Toc513025781)

[сельскохозяйственной организации 5](#_Toc513025781)

[1.2 Методы и способы расчета и оценки уровня экономической безопасности сельскохозяйственной организации.....................................................................](#_Toc513025782)8

[1.3 Нормативно-правовая защита и методы регулирования экономической безопасности сельскохозяйственной организации](#_Toc513025783) 12

[2 Оценка экономической безопасности сельскохозяйственной организации](#_Toc513025784)

 [ООО «Овощевод»](#_Toc513025784) 16

[2.1 Организационно-правовая характеристики предприятия](#_Toc513025785) 16

[2.2 Анализ финансово-экономических показателей предприятия](#_Toc513025786) 18

[2.3 Оценка уровня экономической безопасности предприятия](#_Toc513025788) 24

[3 Повышение уровня экономической безопасности](#_Toc513025789)

 [сельскохозяйственной организации](#_Toc513025789) 28

[3.1 Меры и мероприятия по повышению уровня экономической безопасности](#_Toc513025790)

[сельскохозяйственного предприятия 28](#_Toc513025790)

[3.2 Оценка мер и мероприятий по повышению уровня экономической безопасности сельскохозяйственного предприятия](#_Toc513025792) 30

[Заключение](#_Toc513025793) 33

[Список использованных источников](#_Toc513025794) 35

 ВВЕДЕНИЕ

В современном мире экономическая безопасность играет ключевую роль в функционировании и развитии сельскохозяйственных организаций. Сельское хозяйство является основой экономики многих стран, и его стабильность и эффективность напрямую влияют на благосостояние населения и национальную безопасность. В связи с этим изучение проблем экономической безопасности сельскохозяйственных организаций приобретает особую актуальность. Обеспечение продовольственной безопасности государства и развитие сельских территорий напрямую зависят от уровня экономической безопасности сельскохозяйственных предприятий, которые подвержены влиянию угроз рыночной экономики.

Вопрос обеспечения экономической безопасности сельскохозяйственного предприятия сложен и многогранен. Он зависит от доступности ресурсов, состояния предприятия, качества управления и мотивации работников к результативному труду.

Политическая и экономическая обстановка в стране и мире постоянно меняется, создавая новые вызовы и возможности для развития. Только те предприятия, которые способны обеспечить свою экономическую безопасность, могут успешно расширяться и расти. Предприятие является ключевым элементом экономической системы, поэтому благосостояние и развитие национальной экономики зависят от стабильности каждого участника. Таким образом, обеспечение экономической безопасности предприятий становится одной из ключевых задач для процветания экономики страны.

В настоящее время проблема обеспечения экономической безопасности, то есть минимизации внутренних и внешних угроз предприятию, становится всё более важной.

В связи с важностью этой темы, основная цель курсовой работы заключается в изучении теоретических основ обеспечения экономической безопасности сельскохозяйственных предприятий и разработке мер по повышению уровня экономической безопасности выбранной сельскохозяйственной организации.

Задачами курсовой работы является:

* рассмотрение теоретических основ обеспечения экономической безопасности деятельности сельскохозяйственного предприятия;
* дать общую организационно-экономическую характеристику исследуемой сельскохозяйственной организации;
* провести анализ финансово-экономических показателей предприятия;
* оценить уровень экономической безопасности предприятия;
* разработать мероприятий по повышению уровня экономической безопасности организации;
* произвести расчет экономической эффективности предложенных мероприятий.

Объект курсовой работы – функционирование и развитие сельскохозяйственной организации.

Предметом исследования стали экономические показатели сельскохозяйственного предприятия ООО «Овощевод».

Теоретическая концепция работы базируется на исследованиях авторов, посвященных экономической безопасности предприятия. Основой для исследования явились монографический, графический методы и приемы финансового анализа.

Информационными источниками для расчета показателей и проведения анализа служит годовая бухгалтерская отчетность ООО «Овощевод» за период с 2021 по 2023 год.

1. Теоретические основы обеспечения экономической безопасности

сельскохозяйственной организации

1.1 Сущность и роль экономической безопасности сельскохозяйственной организации

Глобализация и стремительные изменения экономических связей в современном мире подчёркивают важность обеспечения экономической безопасности не только для макроэкономических субъектов, но и для всех участников экономических процессов, включая компании разных уровней.

Экономическая безопасность сельскохозяйственной организации играет ключевую роль в обеспечении ее устойчивого развития и стабильного функционирования. Она включает в себя комплекс мер и стратегий, направленных на защиту организации от различных внутренних и внешних угроз, а также на создание условий для эффективного использования ресурсов и достижения поставленных целей. Рассмотрим основные аспекты сущности роли экономической безопасности сельскохозяйственной организации:

1. Защита от финансовых рисков

Экономическая безопасность помогает минимизировать финансовые риски, такие как:

- Колебания цен на продукцию: Сельскохозяйственные организации зависят от рыночных цен на свою продукцию, которые могут значительно колебаться.

- Кредитные риски: Неправильное управление задолженностями и кредитами может привести к финансовым затруднениям.

- Непредвиденные расходы: Создание резервных фондов и страхование помогают справляться с непредвиденными финансовыми затратами.

2. Обеспечение устойчивости производства

Экономическая безопасность способствует устойчивости производственных процессов за счет:

- Диверсификации производства: Разнообразие продукции снижает зависимость от одного вида деятельности.

- Внедрения инноваций: Использование современных технологий и методов повышает эффективность и снижает затраты.

- Управления ресурсами: Оптимизация использования земельных, водных и трудовых ресурсов.

3. Управление рисками

Экономическая безопасность включает в себя управление различными видами рисков:

- Природные риски: Погодные условия, болезни растений и животных.

- Рыночные риски: Колебания спроса и предложения, конкуренция.

- Регуляторные риски: Изменения в законодательстве и нормативных актах.

4. Повышение конкурентоспособности

Экономическая безопасность способствует повышению конкурентоспособности организации за счет:

- Эффективного управления затратами: Снижение производственных и операционных затрат.

- Качества продукции: Обеспечение высокого качества продукции для удовлетворения потребностей рынка.

- Маркетинговых стратегий: Разработка и реализация эффективных маркетинговых стратегий для продвижения продукции.

5. Обеспечение долгосрочного развития

Экономическая безопасность играет важную роль в обеспечении долгосрочного развития организации:

- Стратегическое планирование: Разработка долгосрочных планов и стратегий развития.

- Инвестиции в развитие: Привлечение инвестиций для модернизации и расширения производства.

- Обучение и развитие персонала: Повышение квалификации сотрудников и развитие их профессиональных навыков.

Многие авторы выдвигают свои определения экономической безопасности, рассмотрим некоторые из них:

В.К. Сенчагов считает, что сущность экономической безопасности это состояние экономики и институтов власти, при котором обеспечиваются гарантированная защита национальных интересов. Это состояние гарантирует социально направленное развитие страны в целом, достаточный оборонный потенциал даже при наиболее неблагоприятных условиях развития внутренних и внешних процессов [1].

Е.И. Кузнецова считает, что экономическая безопасность — это состояние экономики, при котором обеспечивается устойчивый экономический рост, эффективное удовлетворение общественных потребностей, контроль государства над национальными ресурсами и развитие личности граждан [2].

Определение экономической безопасности, предложенное О. Н. Волковой, звучит так: «это состояние хозяйствующего субъекта, при котором он защищён от негативного внешнего и внутреннего воздействия, обеспечивается стабильная деятельность и реализация хозяйственных интересов предприятия» [3].

Итак, экономическая безопасность - это идеальное состояниеэкономической системы, при котором она находится в равновесии, способна к саморегулированию в изменяющихся условиях существования и достигает максимально возможного результата, который является целью существования системы[17].

 Экономическая безопасность сельскохозяйственной организации является основой ее устойчивого развития и стабильного функционирования. Она включает в себя защиту от финансовых рисков, обеспечение устойчивости производства, управление рисками, повышение конкурентоспособности и обеспечение долгосрочного развития. Комплексный подход к экономической безопасности позволяет сельскохозяйственным организациям эффективно использовать ресурсы, минимизировать риски и достигать поставленных целей.

 1.2 Методы и способы расчета и оценки уровня экономической безопасности сельскохозяйственной организации

Экономическая безопасность предприятия – это состояние наиболее эффективного использования ресурсов для предотвращения угроз и стабильного функционирования предприятия. Оценка уровня экономической безопасности позволяет выявить угрозы для предприятия и предотвратить потерю платежеспособности. Существует несколько сторон, с которых можно оценить экономическую безопасность:

1. Организационная сторона;

2.  Правовая сторона;

3. Информационная сторона;

4. Экономическая сторона [15, с.59].

Оценка с экономической точки зрения имеет наибольшее значение. Она включает такие показатели, как рентабельность, собственный капитал и другие, которые отражают общую эффективность системы безопасности на предприятии.

Экономический аспект также рассматривает критерий финансовой стабильности компании. Для обеспечения финансовой стабильности предприятию необходимо иметь ресурсы для развития и быть платёжеспособным.

Многие эксперты утверждают, что при определении финансовой стабильности следует применять индикативный метод, основанный на использовании критических значений финансовых показателей [5, с.157].

В таблице 1.1 представлены критерии и их критические значения.

В данной таблице представлен перечень показателей, по которым можно произвести оценку финансовой устойчивости предприятия. Однако нельзя назвать этот метод самым эффективным, так как он не отражает отраслевую принадлежность. То есть каждый из этих показателей в той или иной отрасли может изменяться.

Таблица 1.1 - Критерии финансовой устойчивости[5].

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Показатели | Пороговое значение | Примечания |
| 1. Коэффициент автономии (Собственный капитал / валюта баланса) | 0,5 | Чем, больше показатель, тем лучше, но не более 1,0. В зависимости от отрасли деятельности предприятия. |
| 2. Коэффициент покрытия (Оборотные активы / текущие обязательства) | 1,0 | Чем ниже значение, тем выше риск |
| 3. Коэффициент финансовой зависимости (Обязательства / Валюта баланса) | 0,5 |   |
| 4. Коэффициент левереджа (Заемный капитал / Собственный капитал) | 1,0 | Слишком низкое значение данного показателя говорит об упущенной возможности |
| 5.Коэффициент маневренности собственных оборотных средств (Собственные оборотные средства / Собственный капитал) | 0,2-0,5 | Он показывает, какая часть собственного капитала используется для финансирования текущей деятельности, т.е. вложена в оборотные средства |
| 6. Коэффициент соотношения мобильных и иммобилизованных активов (Оборотные активы / внеоборотные активы)  | Нет нормативного значения | Показывает сколько внеоборотных активов приходится на каждый рубль оборотных активов |
| 7. Коэффициент обеспеченности собственными средствами (Собственный капитал – внеоборотные активы / оборотные активы) | 0,1 | Нормальное значение коэффициента обеспеченности собственными средствами должно составлять не менее 0,1 |
| 8. Рентабельность активов (Чистая прибыль/ Активы) | Зависит от отрасли |   |
| 9. Рентабельность собственного капитала (Чистая прибыль / собственный капитал) | 15% | **20% — нормальное значение для рентабельности собственного капитала** |
| 10. Рентабельность задействованного капитала (Прибыль до налогообложения / собственный капитал + долгосрочные обязательства) | - | Выступает ориентиром, для целесообразности привлечения заемных средств под определенный процент. |
| 11. Темпы роста прибыли, продажи продукции, активов | Темп роста прибыли> темп роста продажи продукции > темп роста активов |   |
| 12. Соотношение оборачиваемости дебиторской и кредиторской задолженности | Период оборачиваемости дебиторской задолженности > период оборачиваемости кредиторской задолженности |   |

Индикативный метод, то есть использование различных индикаторов. Индикаторы представляют собой пороговые (предельные) значения различных показателей деятельности социально-экономической системы.  Однако, по мнению ряда экономистов, важны не сами индикаторы, а их динамика. Поскольку лишь динамика отражает соотношение показателей и пороговых значений, обозначая перемены развития системы.

В этом случае оценка экономической безопасности осуществляется методом сравнения фактических показателей (абсолютных и относительных) деятельности с индикаторами.

Индикативный подход предполагает использование различных индикаторов, которые представляют собой пороговые значения показателей социально-экономической системы. Однако, согласно мнению некоторых экономистов, важнее учитывать динамику индикаторов, так как она отражает соотношение показателей и пороговых значений, указывая на изменения в развитии системы.

Оценка экономической безопасности проводится путём сравнения фактических показателей деятельности с индикаторами.

Главный минус этого метода заключается в том, что трудно определить точность и надёжность индикаторов, а также отсутствуют полные методические рекомендации для определения индикаторов, которые бы учитывали особенности экономической системы.

Для оценки уровня экономической безопасности можно использовать следующие модели: СТЕП-анализ, SWOT и SPACE анализы, пятифакторную модель Альтмана, модель Спрингейна, модель Фулмера и другие. [9, с.69]

Однако они являются достаточно трудоемкими и не позволяют чётко увидеть всей картины.

Также, для оценки уровня экономической безопасности в разрезе финансовой устойчивости можно использовать метод credit-men. Данный метод разработал Ж. Депалян. Он доказал, что финансовая ситуация на предприятии может быть адекватно проанализирована пятью показателями. Общая формула имеет вид:

N = 25R1 + 25R2 + 10R3 + 20R4 + 20R5 (1)

где, N - финансовая ситуация предприятия;

R1 - Коэффициент быстрой ликвидности = (Дебиторская задолженность + денежные средства + краткосрочные финансовые вложения) / Краткосрочные обязательства;

R2 - Коэффициент кредитоспособности = Собственный капитал / Заёмные средства;

R3 - Коэффициент иммобилизации собственного капитала = Собственный капитал / Внеоборотные активы;

R4 - Коэффициент оборачиваемости запасов = Себестоимость продаж / Средняя за период величина запасов;

R5 - Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности = Выручка / Средняя за период величина дебиторской задолженности.

Для каждого показателя определяют его нормативную величину, который сравнивают с показателем изучаемого предприятия:

Ri = Фактическое значение коэффициента / Нормативное

(рекомендуемое) значение (2)

Если N=100, то финансовая ситуация предприятия нормальная, если N>100, то ситуация хорошая, если N<100, то ситуация на предприятии вызывает беспокойство [16, с.141].

Данные два метода являются наиболее удобными и эффективными. Метод Ж. Депаляна позволяет заранее выявить возможный уровень финансовой нестабильности, а индикативный метод, не смотря на неудобство с нормативными значениями, является наиболее распространенным.

Таким образом, можно заключить, что наиболее удобным и распространенным методом оценки уровня экономической безопасности является проведение оценки, через определение финансовой устойчивости предприятия. При этом наиболее удобным для работы с отчетностью является индикативный метод. Несмотря на явный недостаток в несоответствии нормативных значений всем отраслевым особенностям, этот способ является самым простым и точным для проведения оценки уровня экономической безопасности.

 1.3 Нормативно-правовая защита и методы регулирования экономической безопасности сельскохозяйственной организации

Функционирование любого сельскохозяйственного предприятия невозможно без четко выстроенной системы деятельности на основании нормативно-правового механизма государственного регулирования, который разрабатывается и регулируется на федеральном уровне, а также на уровне субъектов государственной власти. Без регулирования произойдет проседание сегмента, будет иметь место отсутствие паритета цен на рынке, а также произойдут сильные отклонения в стоимости.

Основополагающим и центральным нормативно-правовым актом, который непосредственно влияет на агропромышленный сектор, является Стратегия национальной безопасности РФ, утвержденная Указом Президента Российской Федерации от 2 июля 2021 года №400 [3]. В ней можно выделить ключевое положение, которое выражается в необходимости развития, стимулирования и модернизации агропромышленного и рыбохозяйственного комплексов, пищевой промышленности и инфраструктуры внутреннего рынка в целях приобретения продовольственной независимости, что способствует укреплению безопасности в этой сфере.

Все это говорит о том, что кономическая безопасность сельскохозяйственной организации является важным аспектом, обеспечивающим стабильное функционирование и развитие аграрного сектора. В условиях рыночной экономики и глобализации, сельскохозяйственные предприятия сталкиваются с множеством рисков и угроз, которые могут негативно сказаться на их деятельности. Для минимизации этих рисков и обеспечения устойчивого развития необходимо применять комплекс нормативно-правовых и организационных мер. Рассмотрим некоторые из них.

Нормативно-правовая защита:

1. Законодательные акты:

- Федеральные законы. Важнейшими нормативными актами, регулирующими деятельность сельскохозяйственных организаций, являются федеральные законы, такие как Закон о сельском хозяйстве, Закон о защите конкуренции, Закон о землеустройстве и другие.

- Региональные законы. В каждом субъекте федерации могут быть приняты дополнительные законы и нормативные акты, направленные на поддержку и развитие сельского хозяйства.

2. Государственные программы и субсидии:

- Программы поддержки. Государство разрабатывает и реализует программы поддержки сельского хозяйства, которые включают субсидии, гранты и льготные кредиты.

- Страхование рисков. Важным элементом защиты является страхование сельскохозяйственных рисков, которое позволяет компенсировать убытки в случае неблагоприятных погодных условий или других форс-мажорных обстоятельств.

3. Контроль и надзор:

- Федеральные службы. Органы государственного контроля и надзора, такие как Россельхознадзор, осуществляют мониторинг и контроль за соблюдением нормативных требований в сфере сельского хозяйства.

- Аудит и проверка. Регулярные аудиты и проверки финансово-хозяйственной деятельности помогают выявлять и устранять нарушения, а также повышать уровень экономической безопасности.

Методы регулирования:

1. Финансовое планирование и контроль:

- Бюджетирование. Разработка и контроль исполнения бюджета позволяет эффективно управлять финансовыми ресурсами и минимизировать риски.

- Анализ финансовых показателей. Регулярный анализ финансовых показателей помогает выявлять слабые места и принимать своевременные меры для их устранения.

2. Управление рисками:

- Идентификация рисков: Определение потенциальных рисков и угроз, которые могут повлиять на деятельность организации.

- Разработка мер по снижению рисков: Внедрение мер по минимизации рисков, таких как диверсификация производства, страхование, создание резервных фондов.

3. Инновации и технологии:

- Внедрение новых технологий. Использование современных технологий и инновационных решений позволяет повысить эффективность производства и снизить затраты.

- Обучение и повышение квалификации. Регулярное обучение и повышение квалификации сотрудников способствует улучшению управленческих и производственных процессов.

4. Маркетинговые стратегии:

- Анализ рынка. Изучение рыночной конъюнктуры и потребностей потребителей помогает разрабатывать эффективные маркетинговые стратегии.

- Продвижение продукции. Активное продвижение продукции на рынке, участие в выставках и ярмарках способствует увеличению продаж и укреплению экономической безопасности.

Таким образом, нормативно-правовая защита и методы регулирования экономической безопасности сельскохозяйственной организации являются ключевыми элементами, обеспечивающими стабильное и устойчивое развитие аграрного сектора. Комплексный подход, включающий законодательные меры, финансовое планирование, управление рисками, внедрение инноваций и эффективные маркетинговые стратегии, позволяет минимизировать риски и повысить конкурентоспособность сельскохозяйственных предприятий.

 2 Оценка экономической безопасности сельскохозяйственной организации ООО «Овощевод»

**2.1 Организационно-правовая характеристики предприятия**

ООО «Овощевод» – современное сельскохозяйственное предприятие, объем, и ассортимент производимой продукции которого указывает на типичность этого хозяйства в условиях Кубани.

ООО «Овощевод» расположена по адресу: 350001, Краснодарский край, город Краснодар, Им. Вишняковой ул., д. 1, ком. 2

Основными видами деятельности являются:

- выращивание зерновых культур;

- выращивание семян масличных культур;

- выращивание овощей;

- выращивание столовых корнеплодных и клубнеплодных культур с высоким содержанием крахмала или инулина.

Уставный капитал предприятия составляет – 10 тыс. руб. Это минимальный уставный капитал для организаций, созданных в форме ООО.

ООО «Овощевод» является юридическим лицом и строит свою деятельность на основании Устава и действующего законодательства РФ, создается без ограничения срока и является коммерческой организацией. ООО «Овощевод» вправе в установленном порядке открывать банковские счета на территории РФ и за ее пределами. Общество имеет круглую печать, содержащую его полное фирменное наименование на русском языке и указание на его место нахождения; имеются штампы и бланки со своим наименованием, товарный знак и другие необходимые реквизиты. Общество является собственником принадлежащего ему имущества и денежных средств и отвечает по своим обязательствам собственным имуществом.

Растениеводство - главная составляющая деятельности хозяйства, поэтому материально-техническая база для производства продукции постоянно модернизируется, внедряются новые, прогрессивные технологии обработки почвы, борьбы с сорной растительностью.

С целью укрепления позиций в отраслях растениеводства общество постоянно работает над развитием новых технологий и ростом производства сельскохозяйственной продукции. Перспективными направлениями деятельности Общества станет реализация системы мер, направленных на рациональное использование имеющихся природных и производственных ресурсов, техническое перевооружение, усиление материальной заинтересованности работников.

Производственная структура ООО «Овощевод» представляет собой количественный состав подразделений и их пропорции в главных, дополнительных и вспомогательных отраслях хозяйства и формы взаимосвязи на каждой ступени организации производства. Элементами производственной структуры ООО «Овощевод» являются отрасль растениеводства, а также отрасли подсобного и вспомогательного производства.

Организационная структура ООО «Овощевод» учитывает как нюансы производственного цикла, так и особенности системы управления АПК, принятой в Российской Федерации.

Лица и организации, непосредственно связанные с ООО " ОВОЩЕВОД"

- Мошкина Татьяна Владимировна (руководитель юридического лица, учредитель)

- Мошкин Сергей Константинович (директор)

- Иванова Татьяна Ивановна (учредитель)

- Ермаков Петр Иванович (учредитель)

Другие главные специалисты руководят функциональными службами самостоятельно в рамках хозяйства или в составе основного производства и в обслуживании.

ООО «Овощевод» существует коммерческий отдел, который занимается сбытом продукции, а бухгалтерия под руководством главного бухгалтера, включающий в себя главного экономиста, бухгалтеров и кассира.

Должности начальников цехов ООО «Овощевод» занимают опытные руководители и специалисты, хорошо знающие технологию, способные рационально планировать производство, правильно его организовать, выполнять административные функции. Данная структура обеспечивает оптимальную норму управляемости для руководителя хозяйства и производственных подразделений, четко разграничены обязанности, права и персональная ответственность каждого работника аппарата управления.

За получение высоких показателей, внедрение передового опыта и прогрессивных новейших технологий, хозяйство неоднократно награждалось почетными грамотами и Дипломами краевой администрации.

**2.2 Анализ финансово-экономических показателей предприятия**

Для анализа деятельности ООО «Овощевод» рассмотрим основные финансово-экономические показатели за период 2021-2023гг. по данным отчетности из приложений.

Финансовые результаты деятельности ООО «Овощевод» приведены в таблице 2.1.

Таблица 2.1 – Результаты деятельности ООО «Овощевод»

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Показатель  | 2021 г. | 2022 г. | 2023 г. | Темп роста базисный, % |
| тыс. руб. | % | тыс. руб. | % | тыс. руб. | % |
| Выручка от продаж | 785757 | 100 | 884935 | 100 | 1030737 | 100 | 131,18 |
| Себестоимость продукции | 578056 | 73,57 | 658595 | 74,42 | 728462 | 70,67 | 126,02 |
| Валовая прибыль | 207701 | 26,43 | 226340 | 25,58 | 302275 | 29,33 | 145,53 |
| Коммерческие расходы | 3856 | 0,49 | 4094 | 0,46 | 4890 | 0,47 | 126,82 |
| Прибыль от продаж | 164462 | 20,93 | 180452 | 20,39 | 297385 | 28,85 | 180,82 |
| Проценты к получению | 4806 | 0,61 | 812 | 0,09 | 20171 | 1,96 | 4,2 раз |
| Проценты к уплате |  0,00 | 0,00 | 1769 | 0,20 |  0,00 | 0,00 | 0,00 |
| Прочие доходы | 12724 | 1,62 | 26538 | 3,00 | 3409 | 0,33 | 26,79 |
| Прочие расходы | 28566 | 3,64 | 49339 | 5,58 | 30422 | 2,95 | 106,50 |
| Прибыль до налогообложения | 153426 | 19,53 | 156694 | 17,71 | 290533 | 28,19 | 189,36 |
| Чистая прибыль | 153426 | 19,53 | 156694 | 17,71 | 290533 | 28,19 | 189,36 |

К 2023 году выручка от продажи продукции составила 1030737 тыс. руб.; по сравнению с 2021 годом она увеличилась на 31,18%. Данная положительная тенденция, вызвана повышением урожайности из-за благоприятных погодных условий.

В 2023г также увеличивается, в сравнении с 2021г. себестоимость проданной продукции на 26,02%. Увеличение производственной себестоимости продукции связано с возрастанием по всем статьям затрат.

Наблюдается снижение по прочим доходам на 73,21%, т.е. снижаются результаты работы по не основному виду. Прочие расходы увеличились на 6,5%, проценты к получению также выросли в 4,2 раза.

Также себестоимость растет менее активно, чем выручка от продажи продукции. Такая тенденция привела к увеличению валовой прибыли на 45,53% и прибыли от продаж в анализируемом периоде на 80,82%.

В результате роста положительного сальдо прочих доходов и расходов резко увеличилась прибыль до налогообложения и чистая прибыль на 89,32%.

Проведённый анализ показателей финансовых результатов свидетельствует о том, что деятельность ООО «Овощевод» на протяжении трех последних лет была прибыльной. Чтобы определить эффективность использования вкладываемых ресурсов, мы рассчитаем показатели рентабельности. (таблица 2.2).

Таблица 2.2 – Показатели рентабельности ООО «Овощевод»

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Показатель | 2021 г. | 2022 г.  | 2023 г. | Абсолютное отклонение |
| % | % | % |
| Рентабельность реализованной продукции | 28,45 | 27,40 | 40,82 | +12,37 |
| Рентабельность продаж | 20,93 | 20,39 | 28,85 | +7,92 |
| Рентабельность имущества | 14,35 | 13,24 | 21,75 | +7,40 |
| Рентабельность оборотных активов | 22,37 | 21,28 | 35,54 | +13,17 |
| Рентабельность внеоборотных активов | 40,07 | 35,04 | 56,06 | +15,99 |
| Рентабельность авансированного капитала | 0,19 | 0,19 | 0,24 | +0,04 |
| Рентабельность собственного капитала | 15,17 | 13,85 | 22,48 | +7,31 |
| Рентабельность постоянного капитала | 15,17 | 13,85 | 22,48 | +7,31 |

Динамика показателей рентабельности продукции ООО «Овощевод» указывает на то, что увеличение выручки и прибыли обеспечили предприятию рост уровня рентабельности реализованной продукции на 12,37% и рентабельности продаж на 7,92%. Так, показатели рентабельности находятся на высоком уровне, рентабельность продаж реализованной продукции составила в 2023 г. – 40,82%, а рентабельность продаж – 28,85%.

За анализируемый период произошло увеличение всех показателей рентабельности доходности имущества и его элементов и показателей доходности используемого капитала. У рентабельности внеоборотных активов отмечается наиболее резкое увеличение уровня рентабельности, рост которого произошел на 15,99%, это вызвано ростом стоимости внеоборотных активов.

Рентабельность собственного капитала и постоянного капитала выросла на 7,31%.

Подобная динамика показателей свидетельствует о повышении эффективности деятельности ООО «Овощевод».

Земля в сельском хозяйстве является главным средством производства. С ней тесно связаны объемы производства сельскохозяйственной продукции и продовольственная проблема. Изменения в размере общего земельного фонда, площади сельско­хозяйственных земель в целом и по видам угодий определяются на основе сравнения фактических данных отчетного года с данными прошлого года.

 Состав и структура земельных угодий ООО «Овощевод» представлены в таблице 2.3.

Из таблицы 2.3 видим, что общая земельная площадь, имеющаяся в распоряжении ООО «Овощевод» выросла за три года. Доля пашни в общей площади земли на конец 2023 года составляет 97,94%, то есть интенсивность возделывания принадлежащей Обществу земли максимальна.

Таблица 2.3 – Состав и структура земельных угодий ООО «Овощевод»

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Категории земель | Площадь, га  | В % к общей площади |
| 2021 г. | 2022 г. | 2023 г. | 2021 г. | 2022 г. | 2023 г. |
| Общая земельная площадь | 22284 | 22823 | 23606 | 100 | 100 | 100 |
|  из них: пашня | 21953 | 22337 | 23120 | 98,51 | 97,87 | 97,94 |
|  пастбища | 188 | 188 | 188 | 0,84 | 0,82 | 0,80 |
|  мнг насаждения  | 143 | 143 | 143 | 0,64 | 0,63 | 0,61 |
| Лесные массивы | 518 | 518 | 518 | 2,32 | 2,27 | 2,19 |
| Пруды и водоемы | 182 | 182 | 182 | 0,82 | 0,80 | 0,77 |
| Дороги | 155 | 155 | 155 | 0,70 | 0,68 | 0,66 |

В состав несельскохозяйственных угодий, находящихся в распоряжении ООО «Овощевод» включены лес (полезащитные полосы); земли под дорогами, пруды и водоемы. Однако видим, что площадь имеющихся несельскохозяйственных угодий Общества с каждым годом уменьшается.

Структура угодий оставалась достаточно стабильной на протяжении исследуемого периода – большая часть площади отдана под пашни (98,51% или 21953 га в 2021 году; 97,87% или 22337 га в 2012 году и 9794% или 23120 га в 2023 году). Таким образом, видим что показатель распаханности сельскохозяйственных угодий также держится на высоком уровне.

Рассмотрим, насколько эффективно хозяйство использует основные средства, находящиеся в его распоряжении (таблица 2.4).

Таблица 2.4 – Показатели обеспеченности и эффективности использования

 основных средств ООО «Овощевод»

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Показатель | 31.12. 2021 г | 31.12. 2022 г | 31.12. 2023 г | Абсолютное отклонение |
|
| Среднегодовая стоимость основных средств, тыс. руб. | 382856,5 | 443745,5 | 465902 | 83045,5 |
| Валовая прибыль, тыс. руб. | 207701 | 226340 | 302275 | 94574 |
| Фондооснощенность, тыс. руб. / м2  | 17,18 | 19,44 | 19,74 | 2,56 |
| Фондовооруженность, тыс. руб. / чел. | 837,76 | 946,15 | 984,99 | 147,23 |
| Коэффициент фондоотдачи, руб. | 2,05 | 1,99 | 2,21 | 0,16 |
| Коэффициент фондоемкости, руб. | 0,49 | 0,50 | 0,45 | -0,04 |
| Коэффициент рентабельности основных средств | 0,54 | 0,51 | 0,65 | 0,11 |

Видим, что среднегодовая стоимость основных средств увеличилась за последние три года на 83045,5 тыс. руб. Фондооснащенность выросла с 17,18 тыс. руб/ м2 до 19,74 тыс. руб/ м2, влияние на данный фактор оказало увеличение стоимости имущества хозяйства. Увеличение стоимости основных производственных фондов на фоне роста численности персонала привело к росту фондовооруженности – на конец периода она составляла 984,99 тыс. руб/чел. Фондоотдача увеличилась на 0,16 пунктов, темпы роста выручки значительно опережали темпы прироста стоимости основных средств; коэффициент фондоемкости, являющийся обратной величиной фондоотдачи, соответственно, снизился на 0,04. По этой же причине увеличился и коэффициент рентабельности основных средств на 0,11. Таким образом, эффективность использования основных средств повышается.

В таблице 2.5 представлены показатели эффективности использования оборотных средств ООО «Овощевод».

Таблица 2.5 – Показатели эффективности использования оборотных средств

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Показатель | 2021 г. | 2022 г. | 2023 г. | Абсолютное отклонение |
|
| Среднегодовая стоимость оборотных средств, тыс. руб. | 685970,5 | 736402,5 | 817551,5 | 131581 |
| Коэффициент оборачиваемости оборотных средств | 1,15 | 1,20 | 1,26 | 0,12 |
| Продолжительность оборота оборотных средств, дней | 314,28 | 299,58 | 285,54 | -28,74 |
| Коэффициент закрепления оборотных средств | 0,87 | 0,83 | 0,79 | -0,08 |
| Коэффициент рентабельности оборотных средств | 0,30 | 0,31 | 0,37 | 0,07 |

Данные, представленные в таблице 2.5, свидетельствуют об улучшении использования оборотных средств хозяйства. Об этом говорит повышение оборачиваемости оборотных средств – если на начало исследуемого периода она составляла 1,15 оборота, то на конец – 1,26. Длительность оборота, соответственно снизилась с 314 до 285 дней. Данный факт свидетельствует о повышении деловой активности предприятия.

Отдача от оборотных средств (рентабельность) также выросла на 0,07, что говорит о эффективном управлении оборотными активами.

Основными факторами социально-экономического развития и повышения конкурентоспособности ООО «Овощевод» можно считать обеспеченность его квалифицированной рабочей силой и степень её мотивации.

Рассмотрим, насколько эффективно трудятся указанные работники, то есть стоимостные показатели производительности труда работников хозяйства (таблица 2.6).

Таблица 2.6 – Стоимостные показатели производительности труда работников

 ООО «Овощевод»

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Показатель | 2021 г | 2022 г | 2023 г | Темп роста, % |
|
| Среднегодовая численность работников, чел. | 457 | 469 | 473 | 103,50 |
| Выручка от продажи товаров, продукции, работ, услуг, тыс. руб. | 785757 | 884935 | 1030737 | 131,18 |
| Валовая прибыль, тыс. руб. | 207701 | 226340 | 302275 | 145,53 |
| Прибыль от продаж, тыс. руб. | 164462 | 180452 | 297385 | 180,82 |
| Прибыль до налогообложе­ния, тыс. руб. | 153426 | 156694 | 290533 | 189,36 |
| Чистая прибыль, тыс. руб. | 153426 | 156694 | 290533 | 189,36 |
| Приходится на 1 работника, тыс. руб.: |   |   |   |   |
| - выручки от реализации | 1719,38 | 1886,86 | 2179,15 | 126,74 |
| - валовой прибыли | 454,49 | 482,60 | 639,06 | 140,61 |
| - прибыли от продаж | 359,87 | 384,76 | 628,72 | 174,71 |
| - прибыли до налогообло­жения | 335,72 | 334,10 | 614,23 | 182,96 |
| - чистой прибыли  | 335,72 | 334,10 | 614,23 | 182,96 |

Как видно из таблицы 2.6, все показатели производительности труда в расчете на 1 работника выросли.

Результаты расчетов производительности труда говорят о росте выручки от реализации приходящихся на одного работника на 26,74%, валовой прибыли на 40,61%, прибыли от продаж на 74,71%, прибыли до налогообло­жения и чистой прибыли на 82,96%.

Таким образом, экономическое состояние ООО «Овощевод» устойчивое.

**2.3 Оценка уровня экономической безопасности предприятия**

Уровень экономической безопасности ООО «Овощевод» определяется выполнением задач по выявлению и оценке всех потенциальных угроз, влияющих на его стабильное развитие и конкурентные преимущества.

Внутренний контроль и аудит являются важной составляющей системы экономической безопасности и ключевым фактором успешной работы ООО «Овощевод». Эти механизмы способствуют стабильному росту компании и защищают интересы акционеров, что повышает её инвестиционную привлекательность.

Внутренний контроль и аудит стремятся к реализации лучших мировых практик и соответствию требованиям российского законодательства.

Ресурсно-многофункциональный подход к оценке степени экономической безопасности хозяйства рассматривает следующие характеристики ООО «Овощевод»:

– экономической стабильности и самостоятельности организации, эффективности его деятельности;

– значительной конкурентоспособности и самостоятельности научно-технических ресурсов предприятия;

– оптимальной организации структуры организации и значительной производительности его маркетинга;

– действенности общественных НИОКР, значительной степени квалификации персонала предприятия и его интеллектуальных возможностей;

– предельно невысокого воздействия компании в находящуюся вокруг сферу, его экологичности и экономичности ресурсных расходов;

– законной состоятельности любых направлений деятельности организации;

– значительный уровень защиты коммерческих тайн организации и его информационной базы, в то же время с значительной степенью информационного предоставления работы абсолютно всех его строений;

– предельно вероятного уровня безопасности предприятия, его работников, собственности, денежных средств и коммерческих интересов.

В таблице 2.7 проведем оценку экономической безопасности ООО «Овощевод». Оценка экономической безопасности ООО «Овощевод» проводится по данным показателям, потому что они являются наиболее важными и более точно показывают уровень экономической безопасности предприятия.

Таблица 2.7 - Оценка уровня экономической безопасности ООО «Овощевод»

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Наименование показателя | 31.12. 2021 г. | 31.12. 2022 г. | 31.12. 2023 г. | Отклонение | Уровень экономической безопасности |
| Коэффициент абсолютной ликвидности | 0,47 | 0,21 | 0,38 | -0,11 | средний |
| Коэффициент срочной ликвидности | 11,12 | 4,85 | 12,45 | 1,33 | высокий |
| Коэффициент текущей ликвидности | 19,12 | 11,4 | 46,13 | 27,01 | высокий |
| Коэффициент промежуточной ликвидности | 18,86 | 8,61 | 5,05 | -13,8 | высокий |
| Коэффициент автономии | 0,97 | 0,95 | 0,99 | 0,02 | высокий |
| Коэффициент маневренности собственного капитала | 0,61 | 0,60 | 0,60 | -0,01 | высокий |
| Рентабельность продаж,% | 15,62 | 14,17 | 22,55 | 6,93 | высокий |
| Рентабельность собственного капитала, % | 11,47 | 10,52 | 16,69 | 5,22 | высокий |

Большинство анализируемых финансовых коэффициентов ООО «Овощевод» имеют высокий уровень.

Коэффициент абсолютной ликвидности на протяжении всего периода соответствовал своему нормативному значению (≥0,2) и в 2023 году составил 0,38, следовательно, ООО «Овощевод» на конец периода сможет оплатить 38% своих краткосрочных обязательств. Такой коэффициент дает выгоду для поставщиков, т.к. предприятие может оплачивать в срок и в требуемом объеме свои обязательства.

В связи с нестабильностью экономики в настоящее время невозможно установить стандартные нормы для показателя текущей ликвидности. Его оценку следует проводить индивидуально для каждого предприятия на основе его учётных данных. Коэффициент текущей ликвидности свидетельствует о высокой возможности ООО «Овощевод» своевременно погашать задолженность в долгосрочной перспективе, т.к. он был меньше нормы, установленной на отметке ≥2.

Коэффициент автономии в 2023 году составил – 0,99, то есть 99% имущества предприятия сформировано за счет собственного капитала, что намного выше нормативного значения в 50%.

Динамика показателей рентабельности ООО «Овощевод» указывает на то, что увеличением выручки и прибыли обеспечили предприятию рост уровня рентабельности продаж на 6,93%. Так, показатели рентабельности находятся на высоком уровне, рентабельность продаж составила в 2023 г. – 22,55%, рентабельность собственного капитала выросла на 5,22% и составила в 2023 г. – 16,69%.

Отсюда следует, что в целом за период 2021 – 2023 гг. уровень экономической безопасности ООО «Овощевод» можно охарактеризовать, как высокий.

Запас финансовой прочности ООО «Овощевод» показывает, насколько компания далека от точки безубыточности. Он определяется как разница между фактическим объёмом производства и объёмом производства в точке безубыточности. Этот показатель указывает, на сколько процентов может снизиться объём продаж, чтобы предприятие избежало убытков.

Произведем расчет безубыточного объема продаж и запаса финансовой устойчивости ООО «Овощевод» в таблице 2.8.

Таблица 2.8 – Расчет безубыточного объема продаж и запаса финансовой устойчивости ООО «Овощевод»

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Показатель | 2021 г. | 2022 г. | 2023г. | Изменение в 2023 г. к 2021 г., ± | Изменение в 2023 г. к 2022 г., ± |
| Выручка от реализации продукции, тыс. руб. | 785757 | 884935 | 1030737 | 244980 | 145802 |
| Прибыль от продаж, тыс. руб. | 164462 | 180452 | 297385 | 132923 | 116933 |
| Полная себестоимость реализованной продукции, тыс. руб. | 578056 | 658595 | 728462 | 150406 | 69867 |
| Сумма постоянных затрат, тыс. руб. | 191337 | 211409 | 212347 | 21010 | 938 |
| Сумма переменных затрат, тыс. руб. | 386719 | 447186 | 516115 | 129396 | 68929 |
| Сумма маржинального дохода, тыс. руб. | 399038 | 437749 | 514622 | 115584 | 76873 |
| Доля маржинального дохода в выручке, тыс. руб. | 0,51 | 0,49 | 0,50 | -0,01 | 0,00 |
| Безубыточный объем продаж, тыс. руб. | 376767 | 427376 | 425310 | 48543 | -2066 |
| Запас финансовой устойчивости, тыс. руб. | 408990 | 457559 | 605427 | 196437 | 147868 |
| Запас финансовой устойчивости, % | 52,05 | 51,71 | 58,74 | 6,69 | 7,03 |

Расчёты, представленные в таблице 2.8, показывают, что в 2023 году для покрытия постоянных затрат компании ООО «Овощевод» нужно было получить выручку в размере 425 310 тысяч рублей. При таком уровне выручки рентабельность равна нулю. Однако фактически выручка составила 1 030 737 тысяч рублей, что превышает критическую сумму на 605 427 тысяч рублей или на 58,74 %. Это свидетельствует о высоком запасе финансовой прочности.

Однако, если этот уровень финансовой стабильности будет постоянно снижаться и доходы упадут ниже критического значения, компания ООО «Овощевод» окажется в убыточной зоне и будет вынуждена использовать свои собственные средства, что может привести к банкротству.

Поэтому необходимо постоянно контролировать финансовую устойчивость, определять, насколько близко или далеко находится порог рентабельности, ниже которого выручка предприятия не должна опускаться. Это важный показатель для оценки экономической безопасности компании.

**3. Повышение уровня экономической безопасности сельскохозяйственной организации**

**3.1 Меры и мероприятия по повышению уровня экономической безопасности сельскохозяйственной организации**

Повышение уровня экономической безопасности сельскохозяйственной организации требует комплексного подхода, включающего различные мероприятия. Вот несколько ключевых направлений и конкретных шагов, которые могут быть предприняты:

 Финансовое управление.

1. Бюджетирование и финансовое планирование: разработка и контроль исполнения бюджета, прогнозирование доходов и расходов, создание резервных фондов для непредвиденных расходов.

2. Анализ финансовых показателей: регулярный анализ финансовых отчетов., оценка рентабельности и ликвидности, мониторинг дебиторской и кредиторской задолженности.

Управление рисками.

1. Идентификация и оценка рисков: определение потенциальных рисков (погодные условия, рыночные колебания, болезни растений и животных), оценка вероятности и возможных последствий рисков.

2. Разработка и внедрение мер по снижению рисков: диверсификация производства, страхование сельскохозяйственных рисков, внедрение современных технологий и методов управления.

Инновации и технологии.

1. Внедрение современных технологий: использование автоматизированных систем управления, применение технологий точного земледелия, внедрение новых сортов растений и пород животных.

2.Обучение и повышение квалификации сотрудников: регулярное обучение персонала новым методам и технологиям, проведение семинаров и тренингов.

Маркетинговые стратегии

1. Анализ рынка и конкурентной среды: изучение рыночной конъюнктуры и потребностей потребителей, оценка конкурентных преимуществ и слабых сторон.

2. Разработка и реализация маркетинговых стратегий: продвижение продукции через различные каналы (интернет, выставки, ярмарки), установление долгосрочных партнерских отношений с покупателями и поставщиками.

Организационные меры

1. Оптимизация бизнес-процессов: внедрение систем управления качеством, автоматизация и цифровизация процессов.

2. Улучшение внутреннего контроля и аудита: регулярные внутренние аудиты, внедрение системы внутреннего контроля для предотвращения мошенничества и ошибок.

Государственная поддержка

1. Участие в государственных программах и грантах: получение субсидий и льготных кредитов, участие в программах поддержки сельского хозяйства.

2. Сотрудничество с государственными органами: взаимодействие с органами контроля и надзора, участие в разработке и реализации региональных программ развития сельского хозяйства.

Таким образом, комплексный подход к повышению уровня экономической безопасности сельскохозяйственной организации включает финансовое управление, управление рисками, внедрение инноваций, разработку маркетинговых стратегий, оптимизацию бизнес-процессов и использование государственной поддержки. Эти мероприятия помогут минимизировать риски, повысить эффективность и конкурентоспособность организации.

Анализ уровня экономической безопасности ООО «Овощевод» показал, что общее финансовое положение компании стабильно, однако руководству следует принять меры по снижению дебиторской задолженности.

Для оптимизации размера дебиторской задолженности мы предлагаем использовать факторинг. Факторинг — это финансовый инструмент, позволяющий поставщикам товаров и услуг предоставлять клиентам отсрочку оплаты и одновременно пополнять оборотный капитал, необходимый для поддержания продаж. Факторинг служит инструментом для долгосрочного развития бизнеса согласно плану. Суть факторинга заключается в том, что коммерческий банк выкупает права требования на клиента с последующим взысканием задолженности в пользу поставщика за определённое вознаграждение.

3.2 Оценка мер и мероприятий по повышению уровня экономической безопасности сельскохозяйственного предприятия

Более подробно действия сторон в рамках факторинга можно представить в виде следующей последовательности действий:

* поставка товара (услуги) потребителю на условиях отсрочки платежа;
* уступка дебиторской задолженности коммерческому банку;
* выплата финансирования (до 90% от стоимости поставленного товара или услуги) непосредственно после поставки;
* оплата покупателем поставленного ему товара (услуги);
* окончательный расчет между банком и продавцом.

Факторинг применим к производственным и торговым компаниям, которые предоставляют товары с отсрочкой платежа, а также ко всем фирмам, приобретающим сырьё, комплектующие и готовую продукцию для продажи или дальнейшего производства. Таким образом, факторинг подходит для ООО «Овощевод».

Следует учесть, что существует два типа факторинга: с правом регресса и без права регресса. Регресс — это процесс, при котором движение обращается вспять, и в случае факторинга это также применимо.

При регрессном факторинге факторинговая компания может потребовать от поставщика возврата предоставленных ранее средств, если покупатель задерживает оплату поставки.

В случае выбора факторинга без права регресса, риск несвоевременной или полной неоплаты берет на себя факторинговая компания. У нее сохраняется право требования оплаты покупателем.

Кроме того, факторинг подразделяется на несколько видов в зависимости от специфики применения.

Когда товары или услуги экспортируются, международный факторинг становится актуальным, поскольку он учитывает специфику налогообложения и законодательства разных стран, требует перевода документов и соблюдения международных правовых норм. Внутренний факторинг, напротив, относится к поставкам внутри одной страны.

Прямой факторинг, также известный как классический, является наиболее распространённым видом как в мировой практике, так и в российском бизнесе. В этом случае поставщик использует факторинг для осуществления поставок своим контрагентам.

Когда инициатором использования факторинга выступает покупатель, этот процесс называется обратным (реверсивным) факторингом. Это происходит, когда покупатель не может договориться об отсрочке платежа и вынужден искать дополнительные средства для совершения покупки, например, у эксклюзивного поставщика. Реверсивный факторинг в России слабо развит из-за отсутствия законодательного регулирования таких торговых отношений и особенностей деловой среды, где отсрочка платежа является нормой, а эксклюзивные поставщики встречаются редко, особенно в сегменте товаров массового потребления.

Также различают открытый и закрытый (конфиденциальный) факторинг. Если открытый факторинг предполагает уведомление покупателя об участии фактора-посредника в расчетах, то при закрытом факторинге покупателю не сообщают о переуступке права денежного требования поставщика фактору. Все расчеты фактор ведет исключительно с поставщиком.

Для ООО «Овощевод», факторинг - это идеальный финансовый инструмент для бизнеса, выходящего на новые рынки сбыта или желающего увеличить объемы продаж. При этом для предприятия целесообразно выбрать именно факторинг без права регресса, чтобы риск несвоевременной или полной неоплаты взяла на себя факторинговая компания.

Тем не менее следует подчеркнуть, что использование факторинга в ООО «Овощевод» приводит к определённому усложнению бизнес-процессов. Например, при отправке или получении товаров поставщик и покупатель должны более тщательно и подробно заполнять отгрузочные документы.

С другой стороны, факторинг упрощает деятельность компании. Финансовая организация, предоставляющая услуги факторинга для ООО «Овощевод», берёт на себя такие рутинные задачи, как управление дебиторской задолженностью, проверка новых клиентов и напоминание действующим дебиторам о необходимости оплатить поставки. Таким образом, использование факторинга не только снижает риск работы с дебиторами, но и позволяет сосредоточиться на продажах, не отвлекаясь на финансовые и административные вопросы.

Однако перед внедрением факторинга в ООО «Овощевод» необходимо провести анализ кредитных организаций, предоставляющих эти услуги, и выбрать наиболее подходящую для вашей компании. Также следует учесть, что факторинговая компания берёт на себя значительные риски и может понести серьёзные убытки в случае неоплаты поставок покупателем. Кроме того, качество портфеля факторинговой компании влияет на стабильность работы вашего предприятия (как покупателя) и поставщиков (как продавцов).

Также важно отметить, что получение финансирования через факторинг может быть затруднено, так как факторинговые компании предъявляют высокие требования к бизнесу потенциальных клиентов и их дебиторам.

**Заключение**

 Экономическая безопасность — неотъемлемая составляющая успешного функционирования и развития любого современного сельскохозяйственного предприятия. Она обеспечивает стабильность и динамичность развития предприятия, позволяя ему противостоять возможным угрозам и достигать высокого уровня экономической безопасности.

Обеспечение экономической безопасности предприятия включает прохождение следующих этапов:

* выявление состава и характера угроз экономической безопасности предприятия;
* оценка ожидаемого ущерба от действия угроз экономической безопасности предприятия;
* ранжирование угроз экономической безопасности предприятия;
* формирование и выбор варианта стратегии обеспечения экономической безопасности предприятия;
* определение и реализация конкретных мероприятий по обеспечению экономической безопасности предприятия.

Обеспечение экономической безопасности компании — это непрерывный процесс, состоящий из нескольких взаимосвязанных этапов.

Анализ финансово-хозяйственной деятельности ООО «Овощевод», проведённый в курсовой работе, показал, что предприятие было прибыльным в течение последних трёх лет. Компания не зависит от привлечённых источников финансирования, в её имуществе отсутствуют долгосрочные обязательства и краткосрочные займы.

В течение анализируемого периода наблюдалось повышение всех показателей рентабельности активов, их компонентов и доходности используемого капитала. У ООО «Овощевод» наблюдается финансовая устойчивость, характеризующаяся избытком всех источников финансирования запасов.

Анализ уровня экономической безопасности ООО «Овощевод» показал, что общее экономическое состояние предприятия стабильно, однако руководству организации следует снизить уровень дебиторской и кредиторской задолженности. Для этого необходимо контролировать расчёты с покупателями, особенно по отсроченным задолженностям, с помощью ежемесячных обязательных актов сверки со сторонними организациями.

Внедрение факторинга было предложено в качестве мероприятия по оптимизации размера дебиторской задолженности ООО «Овощевод».

**Список использованных источников**

1. В.К. Сенчагов Экономическая безопасность: теория и практика . - москва: ЗАО «Финстатинформ», 2021. - 105 с.
2. Е. И. Кузнецова Экономическая безопасность региона: вызовы и решения. - 3 изд. - Москва: Юрайт, 2024. - 338 с.
3. О.Н. Волкова Финансовая безопасность предприятия: современные подходы и методы. - 2 изд. - Москва: ФГАОУ ВО ДВФУ, 2022. - 169 с.
4. Гапоненко В.Ф., Беспалько АЛ., Власков А.С. Экономическая безопасность предприятий. Подходы и принципы. - М.: Издательство «Ось-89», 2020. – 473 с.
5. Гиляровская Л.Т. Экономический анализ: Учебник для вузов. – 2 изд., доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2022. – 615 с.
6. Грунин О.А., Грунин С.О. Экономическая безопасность организации. - СПб: Питер, 2022.-160с.
7. Ефимова О.В. Финансовый анализ: инструментарий обоснования экономических решений – М.: Бухгалтерский учет, 2023. – 526 с.
8. Любушин Н.П. Анализ финансового состояния организации: учебное пособие / Н.П. Любушин. – М.: Эксмо, 2022. – 256 с.
9. Суглобов А.Е. Экономическая безопасность предприятия. Учебное пособие. Гриф УМЦ «Профессиональный учебник» / А.Е. Суглобов, С.А. Хмелев, Е.А. Орлова. — М.: ЮНИТИ, 2020. — 271 c.
10. Судоплатов А.П., Лекарев С.В. Безопасность предпринимательской деятельности. М.:ОЛМА-ПРЕСС, 2019. – 265 с.
11. Торянников Б.Н., Красковский А.П. Экономическая безопасность предприятий / Методическое пособие для предпринимателя. - СПб, ЗАО «Кредитреформа-Санкт-Петербург», 2020. – 385 с.
12. К. Б. Беловицкий Экономическая безопасность организации. - 2 изд. - Москва: Научные издания, 2023. - 185 с.
13. Экономическая безопасность: учеб.пособие / под ред. В.А. Богомолова – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2020. – 279 с.
14. Эриашвили Н.Д. Экономическая безопасность: Учебное пособие / В.А. Богомолов, Н.Д. Эриашвили, Е.Н. Барикаев; Под ред. В.А. Богомолова. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2020. — 295 c.
15. Шлыков В. В. Комплексное обеспечение экономической безопасности предприятия / В.В. Шлыков. - М.: Алетейя, Санкт-Петербургский университет МВД России, 2021. - 144 c
16. Экономическая безопасность: учеб.пособие / под ред. В.А. Богомолова – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – 279 с.
17. Эриашвили Н.Д. Экономическая безопасность: Учебное пособие / В.А. Богомолов, Н.Д. Эриашвили, Е.Н. Барикаев; Под ред. В.А. Богомолова. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2022. — 295 c.
18. А.А. Чумакова Экономическая безопасность организации. - 2 изд. - Ростов-на-Дону: Южно-Российский институт управления , 2023. - 98 с.
19. Д. В. Валько Экономическая безопасность : учебное пособие для вузов  — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 150 с.
20. В. Л. Шульц Безопасность предпринимательской деятельности : учебник для вузов / В. Л. Шульц, А. В. Юрченко, А. Д. Рудченко ; под редакцией В. Л. Шульца. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 585 с.

 21. Булатенко М. А., Горонок Д. Л. Ключевые проблемы обеспечения экономической безопасности предприятия в современных условиях [Текст] / Булатенко М. А., Горонок Д. Л. // Вестник алтайской академии экономики и права. — 2020. — № 2. — С. 71-75.

 22. Покаместова И. Е., Леднева М. В Факторинг. Учебное пособие [Текст] / Покаместова И. Е., Леднева М. В — . — Москва: ИНФРА-М, 2021 — 132 c.

 23. Масальский М.Г., Андреев Г.О. Экономическая безопасность в современной системе международной экономической безопасности / М.Г. Масальский, Г.О. Андреев // Форум молодых ученых. — 2020. — № 10 (50). — С. 428-432.

 24. Алексеев М.Д. Угрозы обеспечения экономической безопасности РФ / М.Д. Алексеев // Вестник НИЦ МИСИ: актуальные вопросы современной науки. — 2018. — № 5. — С. 18-26.

 25. Дмитриев Н. Д., Зайцев А. А. Реализация стратегии развития аграрного предприятия путём формирования инвестиционной политики. [Текст] / Дмитриев Н. Д., Зайцев А. А. // Известия Международной академии аграрного образования. — 2020. — № 40. — С. 87-90.

 26. Родионов Д. Г. Информационное обеспечение управления экономической безопасностью региона [Текст] / Родионов Д. Г. // Международный научный журнал. — 2022. — № 2. — С. 41-48.